Bai do i lit

百度认为正常的方法不是

标题: 观星盘 讲师: 林宣汝





观星盘是什么

百度全链智能数据营销平台

基于百度AI技术及大数据能力,

针对不同行业

- 深度洞察品牌和用户特征
- 智能圈选及快捷分发受众人群
- 沉淀分析及再营销全链路数据资产

助力客户整合覆盖投前洞察投中优化投后复盘的全链路数据营销能力。



全域数据洞察

汇聚百度域内数据、客户数据、 合作伙伴数据组成的全域数据, 构建海量用户行为标签,提供多 维度行业和品牌洞察能力,全方 位感知用户行为和意图,帮助品 牌锁定精准目标人群

全场景人群策略

开放多维度AI定向能力,助力拓展更多营销场景,精准锁定目标人群。实现人群包的一站式圈选,编辑,共享,分发与效果追踪,高效赋能全场景策略的落地应用

全链路资产沉淀

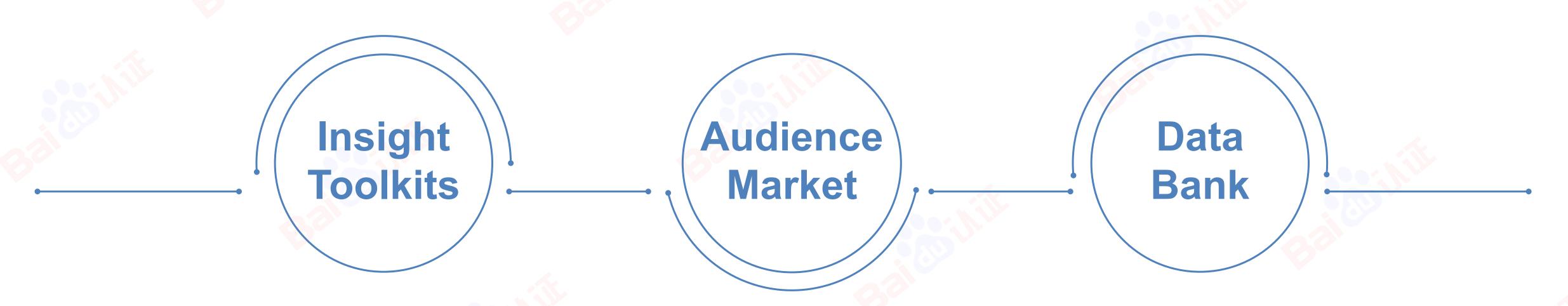
记录消费者决策链全路径行为, 沉淀各阶段数据资产, 帮助品牌 实现全链路转化跟踪和再营销策略

全行业数据报告,助力品牌洞悉行业近况与数据营销新功能

观星盘助力客户发现TA、找到TA、触达TA、运营TA,数据让你更懂了A



产品核心功能



行业洞察

- 行业趋势
- 行业热点
- 行业竞争

品牌洞察

- 品牌竞争
- 品牌发展
- 消费决策

定向策略

- 多维自定义定向
- 分场景标签推荐

投放分发

- 快捷共享
- 智能分发

资产沉淀

- 资产概览
- 资产管理
- 资产链路

资产分析

- 资产趋势
- 媒体触点
- 流转路径

用户洞察

- 媒体偏好
- 兴趣特征
- 基础属性

洞察工具

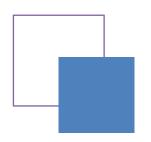
- 搜索前后序
- 意图词拓展
- 洞察报告

效果追踪

- 多维度指标
- 实时画像优化

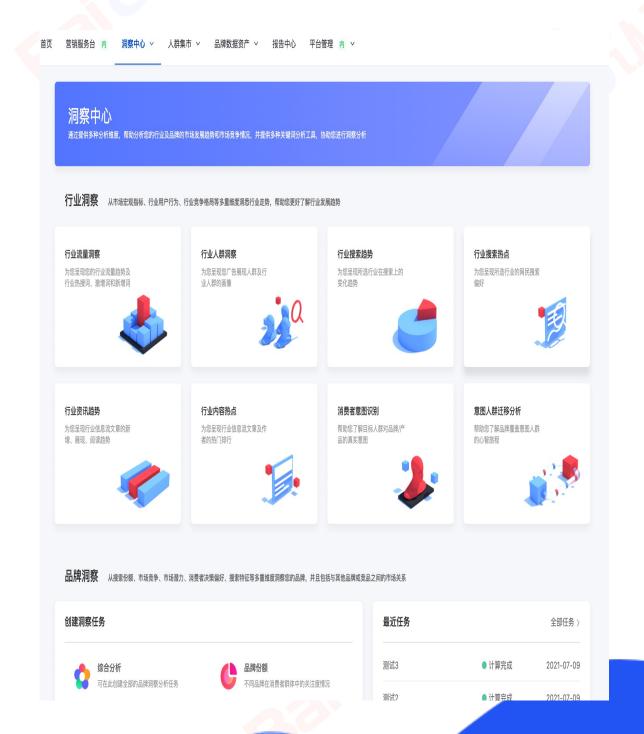
资产应用

- 多渠道人群推送
- 多渠道数据回流

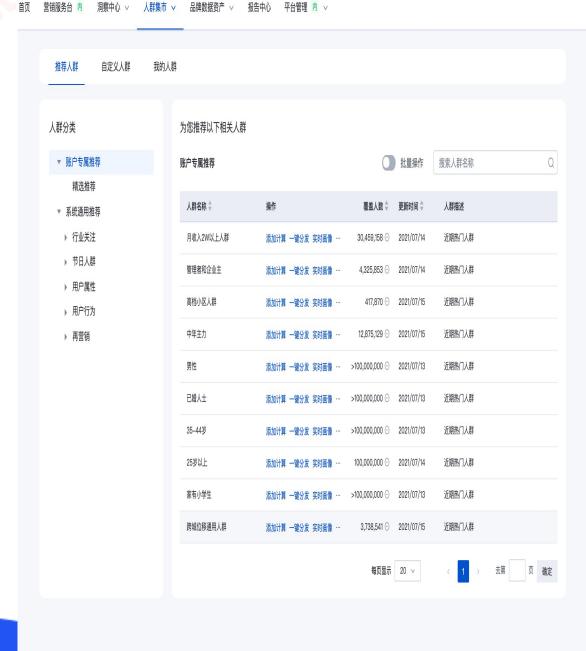


观星盘主要功能模块

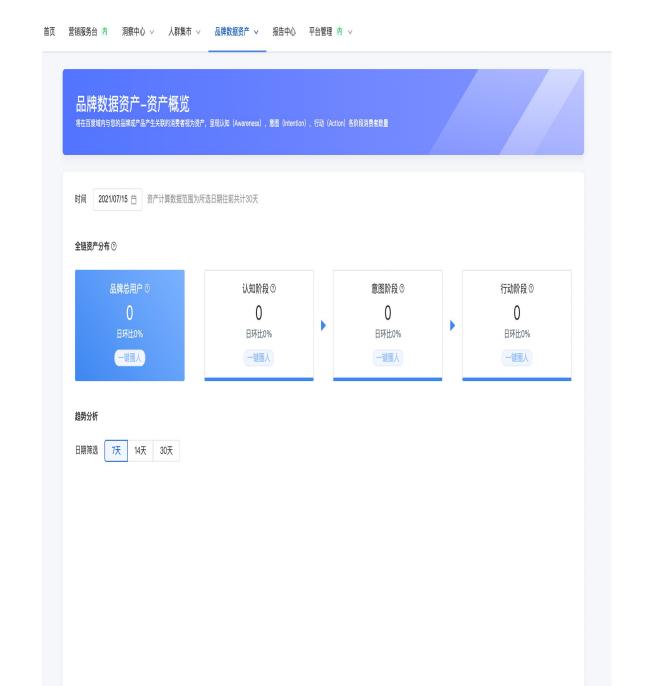
洞察中心



人群集市

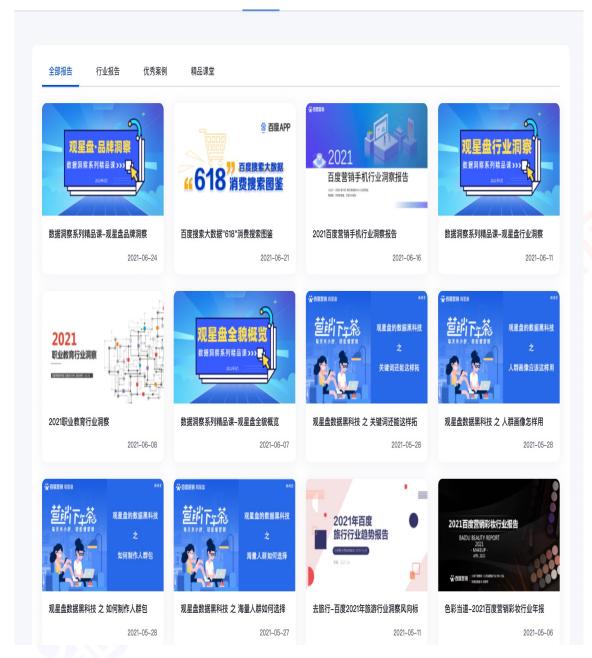


数据资产

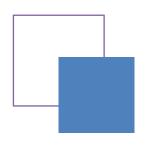


报告中心









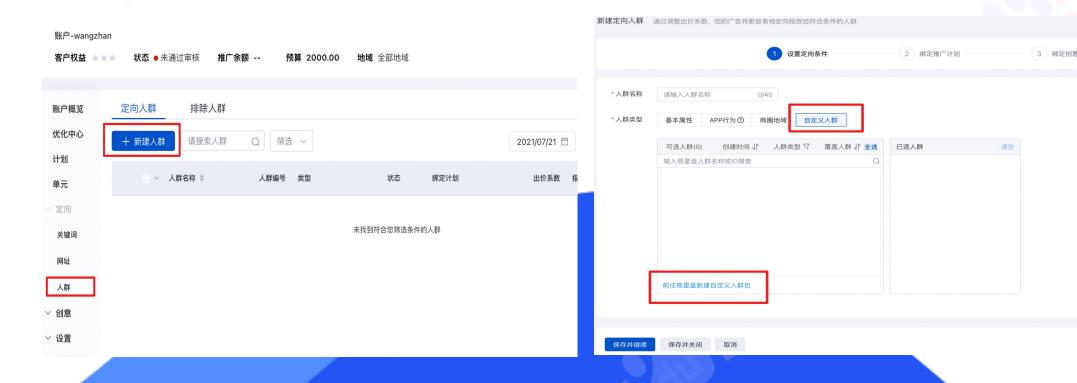
欢迎来到观星盘

通过百度推广进入观星盘 www2.baidu.com

方式一:百度推广登录后首页



方式二:通过其他方式进入观星盘



通过域名进入观星盘 guanxingpan.baidu.com

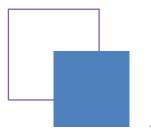


通过ICRM平台进入观星盘 icrm.baidu.com

方式一:ICRM平台右上角-前往-观星盘(访问该ICRM账号观星盘后台)

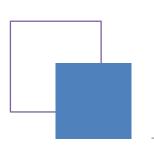


方式二:ICRM平台-客户管理-任意账户右侧操作栏-工具-观星盘 (访问选中账户观星盘后台)



产品操作指南 - 目录





产品操作指南 - 目录



观星盘-首页

热门报告

最新行业洞察报告

分发 添加列表

分发 添加列表

分发 添加列表

分发 添加列表

行业热门人群>

首页 洞察中心 > 人群集市 > 品牌数据资产 >

最近上新人群 >

01 假日出行人群

02 孟非粉丝人群

04 薛之谦粉丝人群

03 春运人群



高端人群

查看专题详情

奋斗一线工作者 查看专题详情

助力锁定高知高智高..

优选人群专题

系统公告

- 产品上线功能通告
- 系统调整公告

人群展示

- 最近上新人群
- 行业热门人群
- 优选人群专题

创建人群

核心人群快速创建

05 任贤齐粉丝人群 分发 添加列表 创建人群 上传人群 广告行为人群 搜索行为人群 基础属性人群 可以直接上传目标受众包 根据兴趣、行业等基础标 定制展示, 点击, 到访, 根据关键词搜索行为寻找 线索, 转化五大链路人群 签寻找目标受众 目标受众 立即创建 立即创建 立即创建 立即创建



快捷方式

- 产品功能推荐
- 核心功能入口

精选专题

• 优质经验沉滞



精选专题 >



2021-07-20



2021-06-24

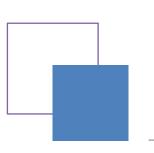
未查询到您的账号行业信息



百度搜索大数据"618"消费搜..

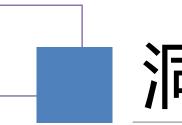
2021-06-21





产品操作指南 - 目录



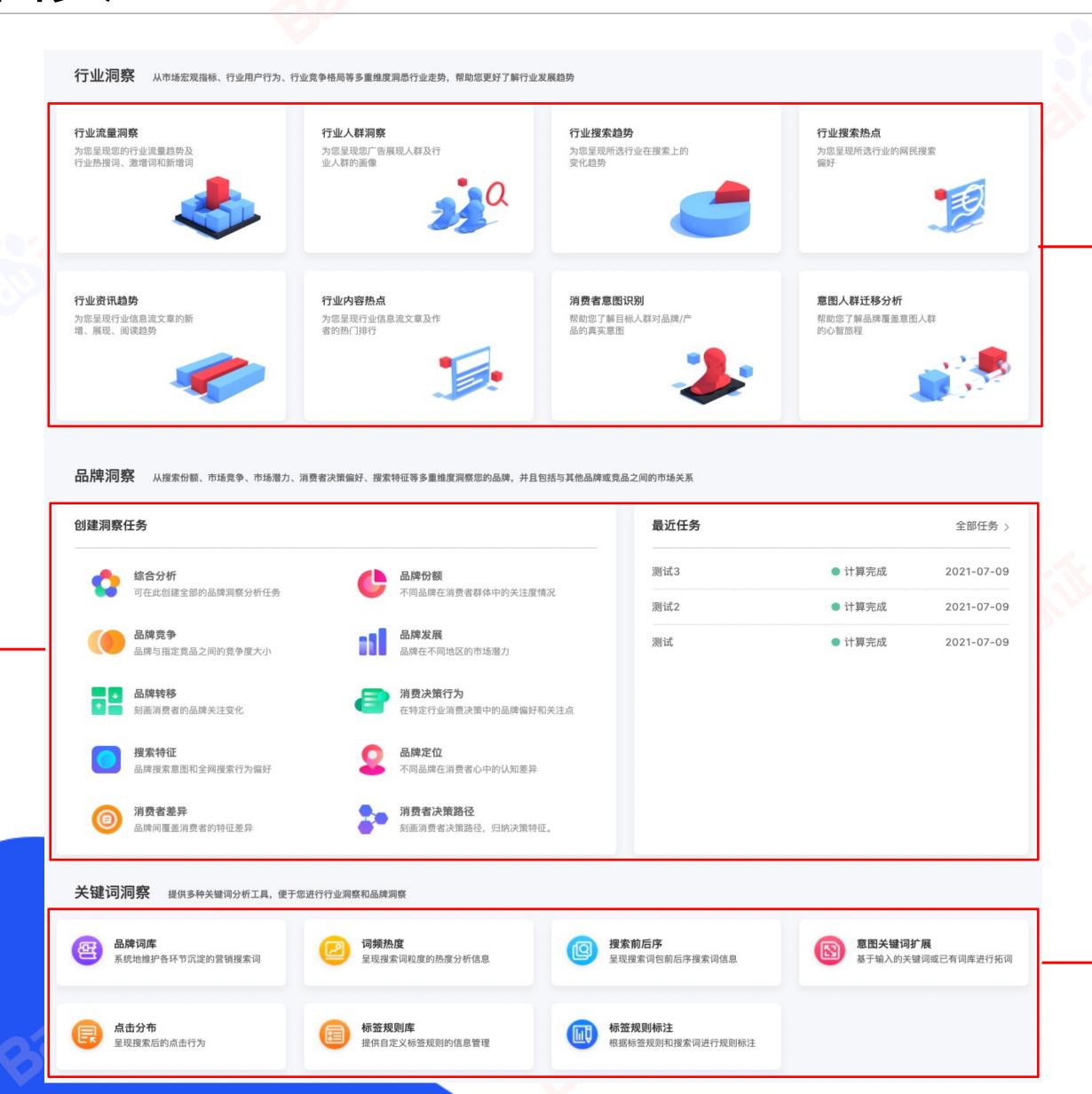


洞察中心-首页

通过提供多种分析维度,帮助分析您的行业及品牌的市场发展趋势和市场竞争情况,并提供多种关键词分析工具,协助您进行洞察分析

品牌洞察

- 综合分析
- 品牌份额
- 品牌竞争
- 品牌发展
- 品牌转移
- 消费决策行为
- 搜索特征
- 品牌定位
- 消费者差异
- 消费者决策路径(内)



行业洞察

- 行业流量洞察
- 行业人群洞察
- ~ 行业搜索趋势(内)
- 行业搜索热点(内)
- 行业资讯趋势(内)
- 行业内容热点(内)
- 消费者意图识别(内)
- 意图人群迁移分析

关键词洞察

- 品牌词库
- 词频热度(内
- 搜索前后序(内)
- 意图关键词扩展
- 点击分布(内)
- 标签规则库
- 标签规则标注

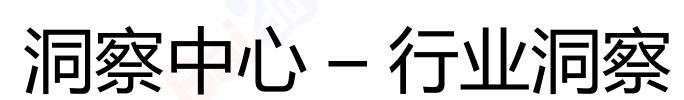
、标"内"表示该功能仅部分账号可见,广告主账号不可见,下文含义相同

洞察中心-支持行业

															支持的	一级行	宁业												
模块	功能	母婴	金融	商务	箱包	房产	整形	教育	生活	\Z/=	网络	药品/	物业	游戏	医疗	商品	日用消	食品	农林	电子	旅游	医疗	交通	IT/消	招商	社会	##J#	化工	机械
		用品	服务	服务	服务	家居	美容	培训	服务	進信	服务		流	游戏	器械	交易	费品							费电子	加盟	公共	秋竹	能源	设备
	行业流量洞察	√	√	√	√	√	√	√	√	√	√	√	√	√	√	√	√	√	√	√	√	√	√	√	√	√	√	√	√
	行业人群洞察	√	√	√	√	√	√	√	√	√	√	√	√	√	√	√	√	√	√	√	√	√	√	√	√	√	√	√	√
行业洞察	行业搜索趋势(内)	√	√	√	√	√	√	√		√	√					√	√	√			√		√	√	√				√
11亚间余	行业搜索热点(内)	√	√	√	√	√	√	√		√	√					√	√	✓			√		√	√	√				√
	行业资讯趋势(内)	√	√		√	√	√	√		√	√						√						√	√					
	行业内容热点(内)		√		√			√									√						√	√					
	品牌份额分析	√	√	√	√	√	√	√		√	√					√	√	✓			✓		√	√	√				√
	品牌竞争分析	√	√	√	√	√	√	√		√	√					√	√	✓			√		√	√	√				√
	品牌发展分析	√	√	√	√	√	√	√		√	√					√	√	^			√		√	√	√				√
	品牌转移分析	√	√	√	√	√	√	√		√	√					√	√	✓			√		√	√	√				√
品牌分析	消费者决策行为分析	√	√	√	√	√	√	√		√	√					√	√	^			✓		√	√	√				√
	搜索特征分析	√	√	√	√	√	√	√		√	√					√	√	^			✓		√	√	√				√
	品牌定位分析	√	√	√	√	√	√	√		V	√					√	√	√			√		√	√	√				√
	消费者差异分析	√	√	√	√	√	√	√		√	√					√	√	√			√		√	√	√				√
	消费者决策路径分析(内)	√	√	√	√	√	√	√		√	√					√	√	√			√		√	√	√				√

模块	功能	支持的一级行业						
快火	利服	汽车	奢侈品	3C				
行业洞察	消费者意图识别(内)	√	√	√				
17亚/问条	意图人群迁移分析(内)	√	√	√				

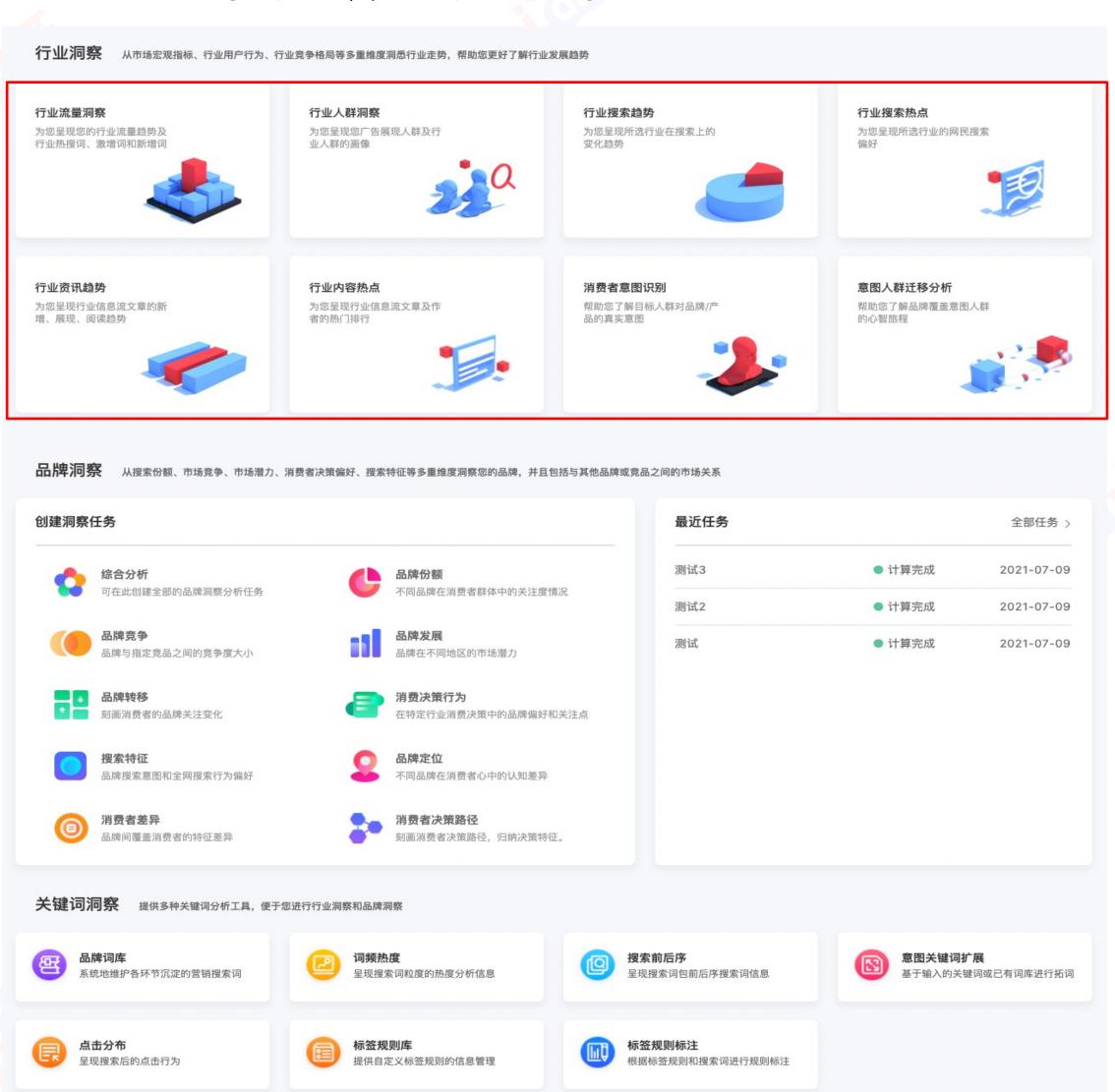




入口一:观星盘首页顶部导航栏-洞察中心-行业洞察



入口二:洞察中心首页-行业洞察



行业洞察-行业流量洞察

呈现近两年一级行业、二级行业及细分业务下的搜索趋势与热搜词、新增词、激增词

STEP 1

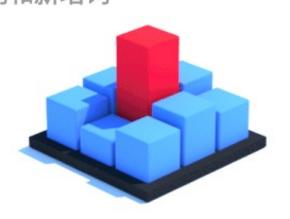
洞察中心 – 行业洞察进入行业流量洞察

STEP 2

输入定制条件

行业流量洞察

为您呈现您的行业流量趋势及行业热搜词、激增词和新增词





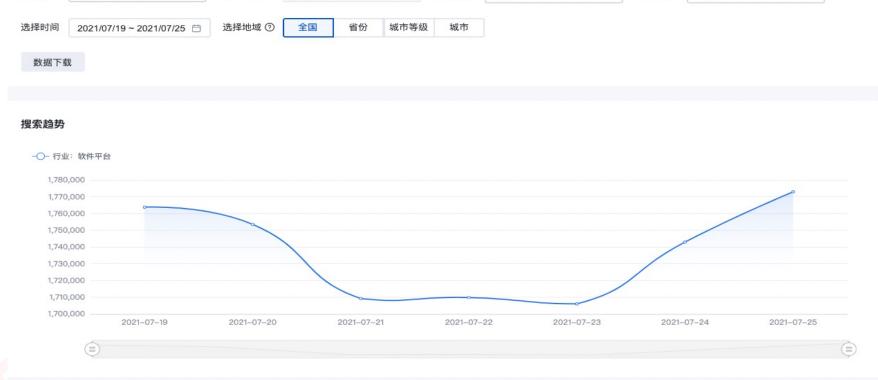
• 热搜词:搜索量排名靠前的搜索词

• 新增词:新出现的搜索量排名靠前的搜索词

激增词:所选时间内搜索量环比变化率较高的搜索词

STEP 3

显示结果





算法说明: 搜索量:以搜索次数为基础,经过加权处理,反映特定内容于选择的时间范围内在百度上被搜索的热度总值。

行业洞察-行业人群洞察

呈现全行业人群的画像,帮助您更好的了解行业内人群的特征,如性别、年龄、兴趣偏好等

STEP 1

STEP 2

STEP 3

洞察中心 – 行业洞察 进入行业人群洞察

输入定制条件

显示结果



选择渠道 搜索 人群画像每30天更新一次,最近一次更新时间2021-06-20

- UV指独立访客数,统计1天内访问某站点的用户数
- TGI反映目标群体在特定研究范围内强势或弱势
- TGI=(目标群体中具有某一特征群体所占比例/总体中具有相同特征群体所占比 例) *100
- 以100为标准值,TGI大于100认为目标群体对研究特性偏好较高,TGI小于100认 为目标群体对研究特性偏好较低



行业洞察 - 行业资讯趋势(内)

为您呈现行业信息流文章的新增、阅读、及转发评论数据趋势,帮助您更好的进行行业信息流数据洞察

STEP 1

STEP 2

STEP 3

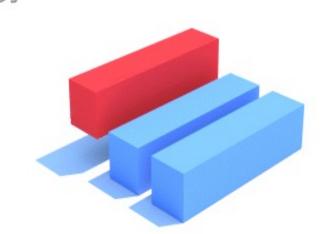
洞察中心一行业洞察 进入行业资讯趋势

输入定制条件

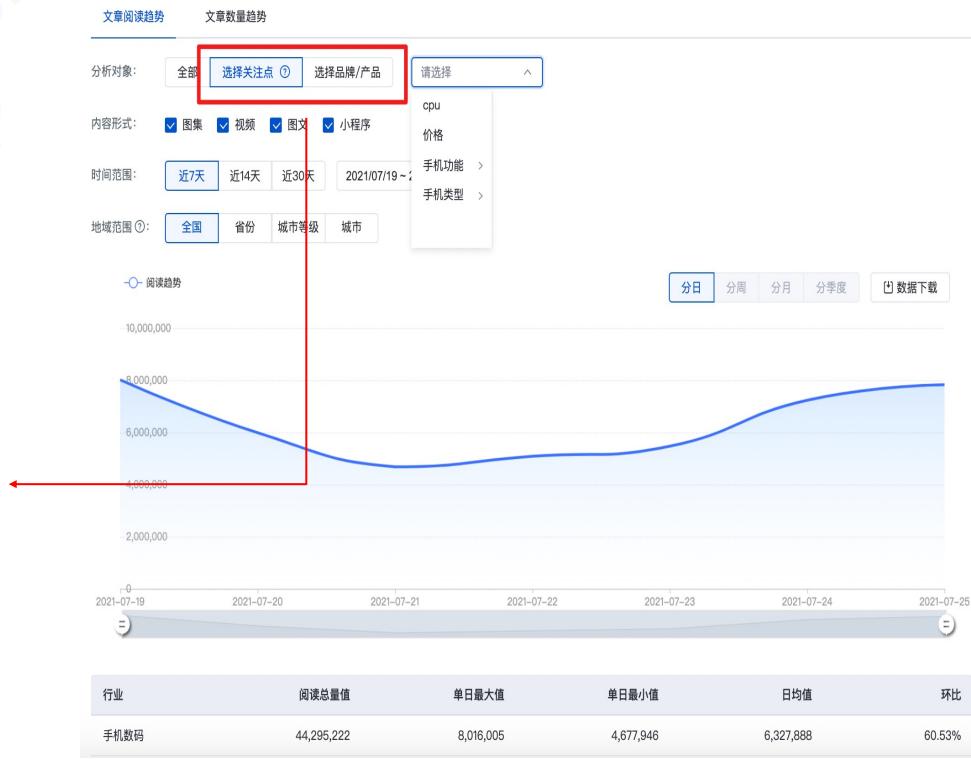
显示结果

行业资讯趋势

为您呈现行业信息流文章的新 增、展现、阅读趋势



支持选择【关注点】或【品牌/产品】,分 析所选行业关注度变化趋势



行业洞察 - 行业内容热点(内)

为您呈现行业信息流的top阅读量文章,帮助您更好的进行行业信息流洞察

二级行业

时间范围

STEP 1

洞察中心一行业洞察 进入行业内容热点

STEP 2

输入定制条件



行业热门作者

图集

行业内容热点

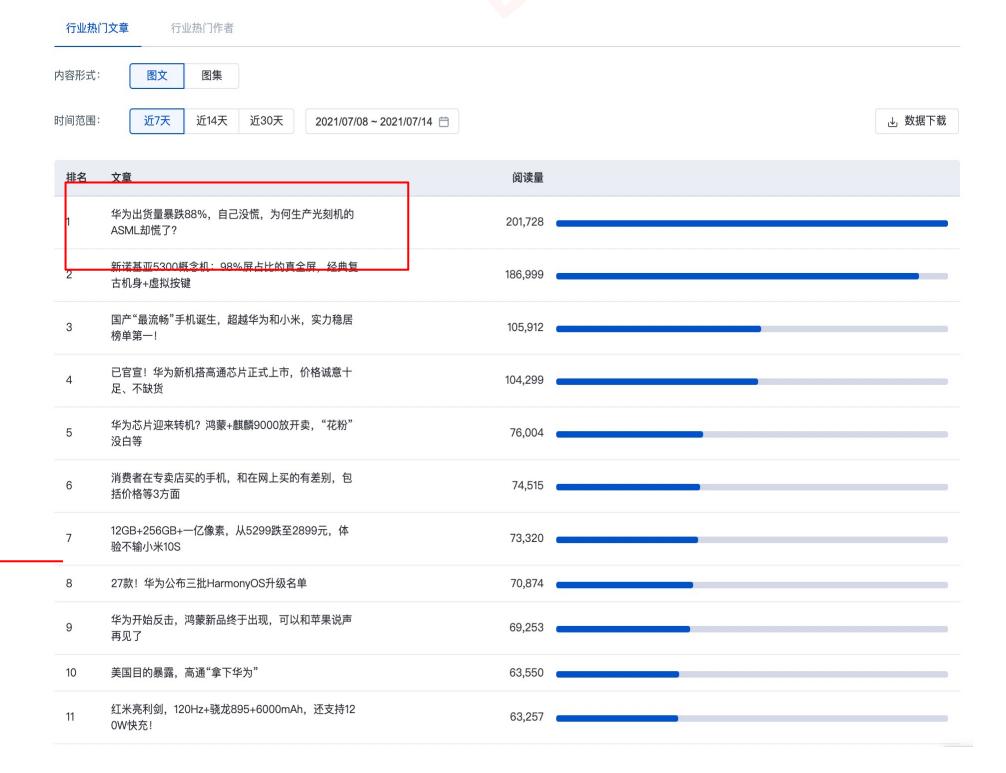
为您呈现行业信息流文章及作 者的热门排行



点击具体文章可直接跳转文章详 情页进行查看

STEP 3

显示结果



提取一段时间内与品牌产生互动行为的用户,帮助品牌了解目标人群对品牌/产品的真实意图

STEP 1

STEP 2

STEP 3

洞察中心一行业洞察 进入消费者意图识别

输入定制条件

显示结果

消费者意图识别

帮助您了解目标人群对品牌/产 品的真实意图





- 将鼠标移至小问号处可查看具体人 群意图定义
- 不同行业意图人群划分不同



行业洞察

行业洞察 - 意图人群迁移分析(内)

了解品牌覆盖意图人群的心智旅程,刻画意图人群迁移特征

起止周期

STEP 1

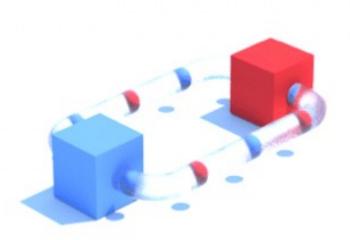
STEP 2

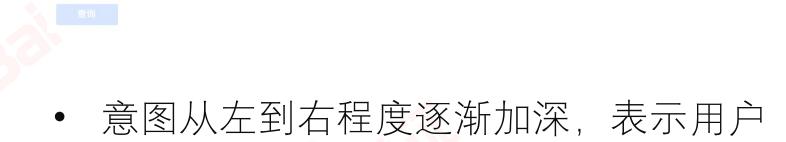
洞察中心 – 行业洞察 进入意图人群迁移分析

输入定制条件

意图人群迁移分析

帮助您了解品牌覆盖意图人群 的心智旅程





2021-05~2021-06 ∨

意图强化过程

请输入品牌

- 通过意图人群迁移可判断所选时间内用
- 户运营效果情况

STEP 3

显示结果

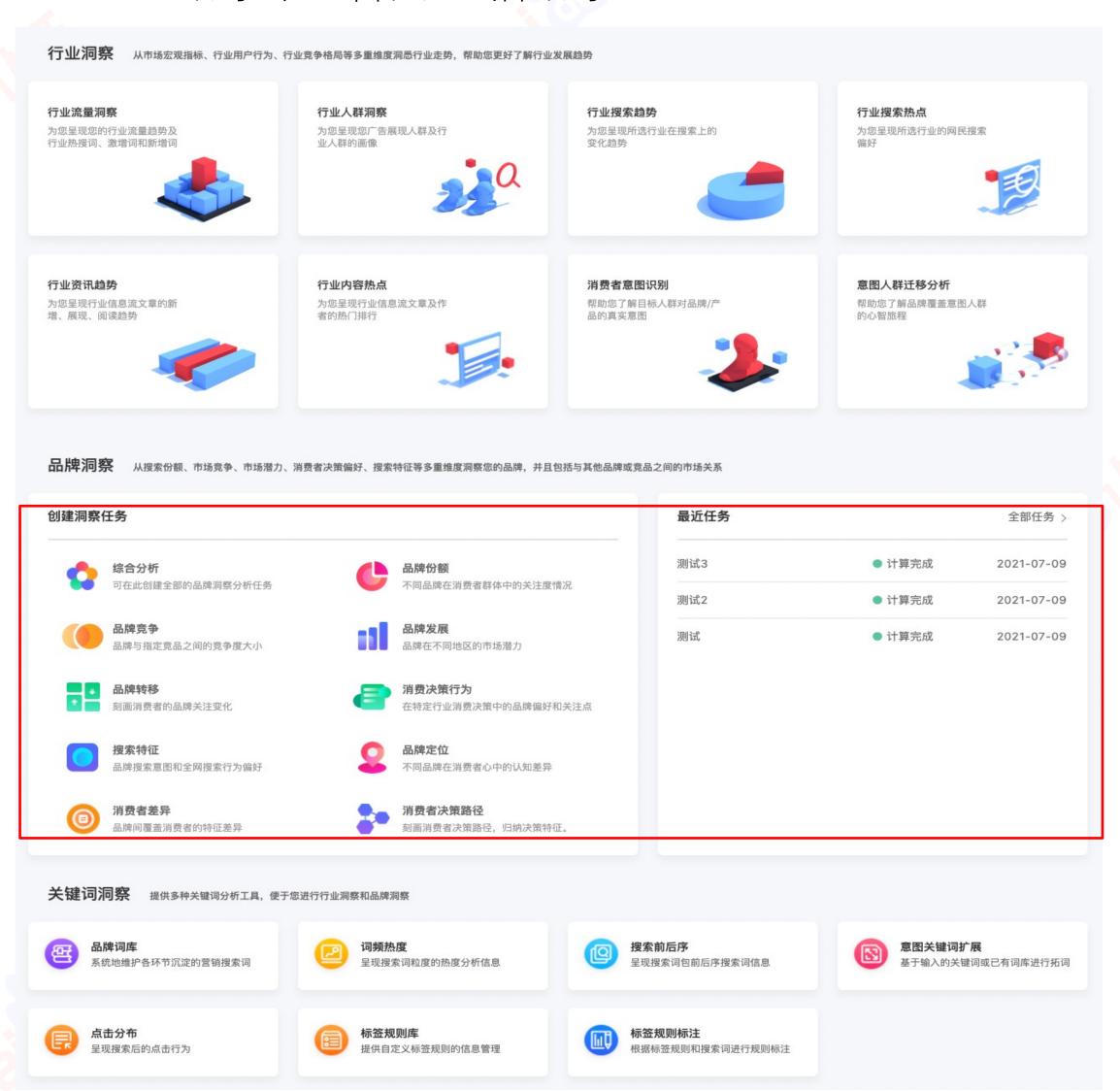


周期起始人数	2490k	周期起始人数	1424k	周期起始人数	653k	周期起始人数	808k	周期起始人数	174k
→ 】潜在买家 迁移率 3%	65k	→ ■ 潜在买家 迁移率 4%	57k	→ ■ 潜在买家 迁移率 3%	18k	→ ■ 潜在买家 迁移率 4%	30k	→ ■ 潜在买家 迁移率 1%	2k
→ ■ 需求探索型 迁移率 3%	71k	→ ■ 需求探索型 迁移率 4%	60k	→ ■ 需求探索型 迁移率 3%	19k	─ 需求探索型 迁移率 4%	31k	→ ■ 需求探索型 迁移率 1%	1k
→ <mark></mark> 综合考虑型 迁移率 1%	22k	→ 综合考虑型 迁移率 2%	23k	→ 場場 場合	16k	→ 综合考虑型 迁移率 4%	30k	→ 综合考虑型 迁移率 2%	3k
→ ■ 手机观望者 迁移率 1%	23k	→ ■ 手机观望者 迁移率 3%	36k	→ ■ 手机观望者 迁移率 4%	23k	手机观望者 迁移率 14%	110k	手机观望者 迁移率 18%	31k
→ ■ 手机发烧友 迁移率 <1%	1k	手机发烧友 迁移率 <1%	2k	手机发烧友 迁移率 <1%	2k	手机发烧友 迁移率 4%	33k	手机发烧友 迁移率 38%	65k
→ 『流失消费者 迁移率 93%	2307k	→ II 流失消费者 迁移率 87%	1243k	流失消费者 迁移率 88%	573k	流失消费者 迁移率 71%	570k	流失消费者 迁移率 39%	68k
周期结束人数	2593k 🔺	周期结束人数	2773k 🔺	周期结束人数	966k 🔺	周期结束人数	993k 🔺	周期结束人数	186k 🔺

入口一:观星盘首页顶部导航栏-洞察中心-品牌洞察



入口二:洞察中心首页-品牌洞察



品牌洞察-新建综合分析任务操作

入口:观星盘首页顶部导航栏-洞察中心-品牌洞察-创建综合分析任务



页面:创建综合分析任务主页面



■ 操作流程:

- ① 选择【分析维度】8个维度可多选,至少选一个
- ② 选择【行业体系】可按系统标准行业选择,也可自 定义行业进行分析
- ③ 选择【一级行业】目前开通15个行业,可选细分二级行业及细分市场
- ④ 选择【分析对象】可选品牌、产品
- 5 选择【品牌】输入主分析品牌、对比分析品牌;选择【产品】输入主分析产品、对比分析产品
- 6 选择【地域范围】可按线级城市划分选择,也可按 区域划分选择
- ⑦ 选择【消费者特征】可按人口属性、兴趣偏好、行为特征、消费倾向四个类别进行选择
- 8 选择【时间范围】最长可由前天向前选择30天
- 9 设定【任务名称】最长60个字符
- ⑪ 确定提交后返回



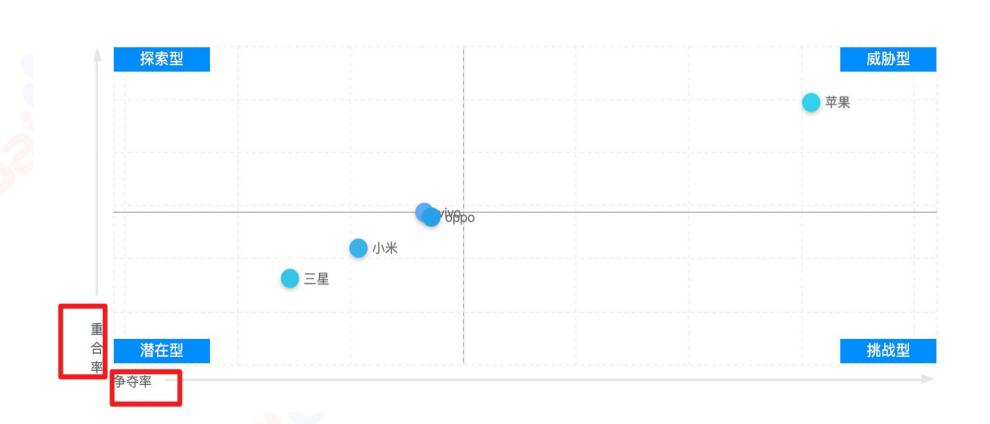
品牌份额



排名	品牌	搜索指数	搜索份额
1	苹果	39,17 4	1 ■7%
2	华为	16,4:)5%
3	vivo	13,5()1	1 %
4	oppo	6,35	(6
5	小米	3,88	%
6	三星	2,94	%
7	其他	2,747万	25.03%

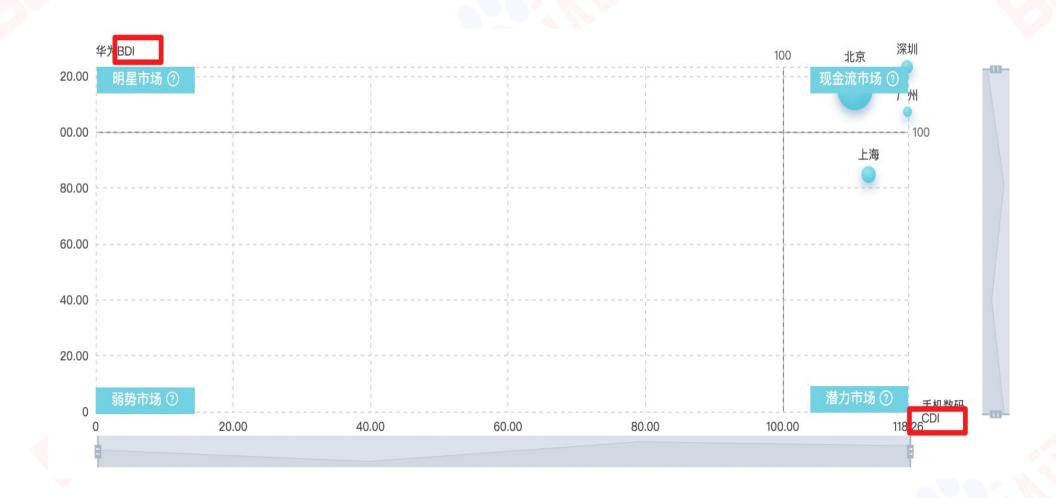
- 搜索指数/资讯指数,是以搜索次数/阅读次数为基础, 经过加权处理后的数值,仅反映品牌/产品内容在百度 上被搜索/被阅读的热度
- 搜索份额/资讯份额, 指品牌/产品在所属行业中的搜索次数/阅读次数占比

品牌竞争



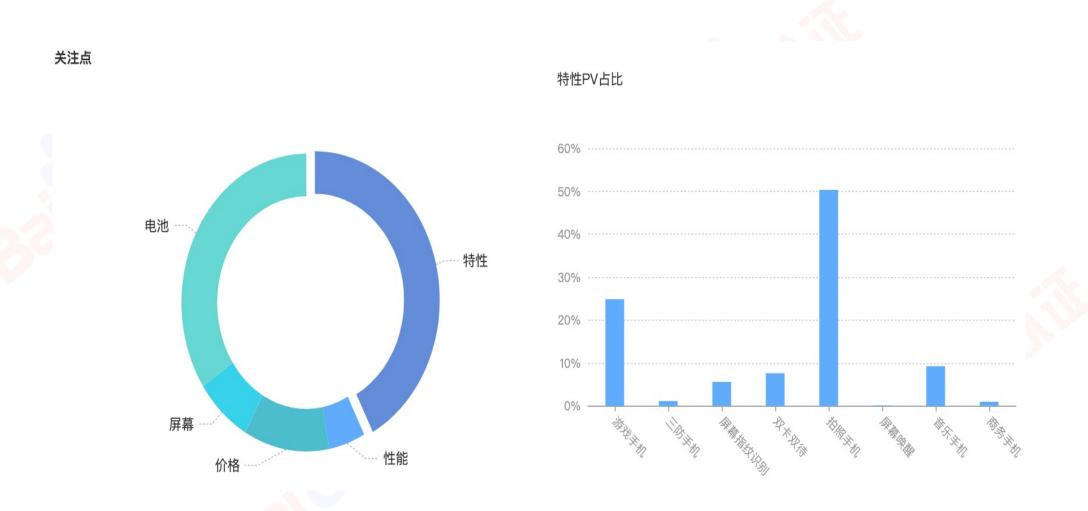
- 重合率:反映本品与竞品覆盖群体的重合度,重合率越高代表本品与竞品覆盖人群越相似
- 争夺率:反映本品与竞品用户争夺情况,争夺率越高代表用户经常在搜索本品(竞品)后搜索竞品(本品),本品与竞品之间的用户心智干扰程度高

品牌发展



- 品牌发展指数 (BDI) = (地区品牌搜索指数/整个品牌 搜索指数)÷(地区搜索指数/全国搜索指数)*100
- (CDI) = (地区行业搜索指数/整个行 品类发展指数 业搜索指数) (地区搜索指数/全国搜索指数)* 100

消费者决策行为



• 可以查看消费者关注点,点击左侧环状图不同关注点, 右侧柱状图可显示相应特性的pv占比

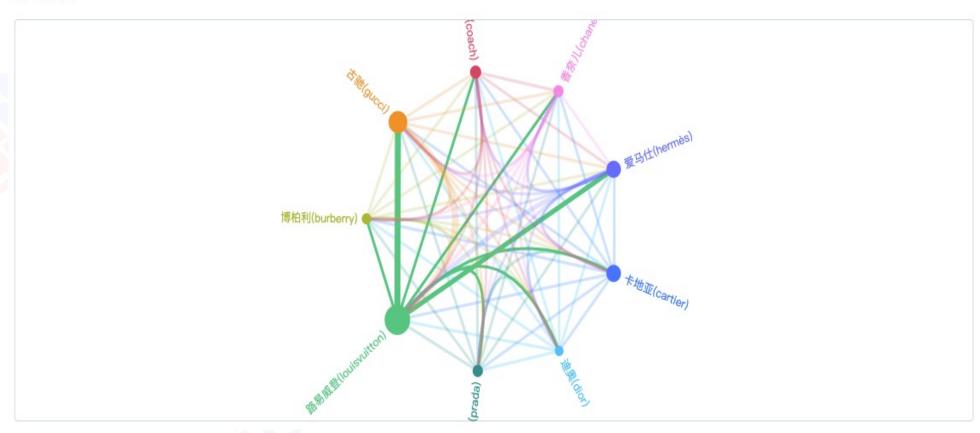


品牌洞察-新建综合分析任务结果

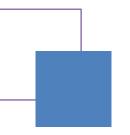
• 可查看【全网TOP搜索词】、【行业相关TOP搜索词】、 【品牌相关TOP搜索词】的UV占比及PV占比

品牌转移





- 从用户的品牌信息了解行为(搜索/阅读/观影等)中, 根据品牌了解的前后顺序,刻画用户品牌转移情况
- 流入/流出用户越多,说明本品与竞品间的竞争越激烈; 流入用户多于流出用户,说明本品的用户影响力越强, 反之则越弱



品牌洞察-新建综合分析任务结果

品牌定位



- 从消费者的多品牌信息了解行为(搜索/阅读/观影等) 中,提取品牌关系数据并将其可视化
- 不同品牌间, 相隔距离越小, 关系越紧密(相似度越 高/竞争越大);相隔距离越大,关系越疏远(相似度 越低/竞争越小)

消费者差异

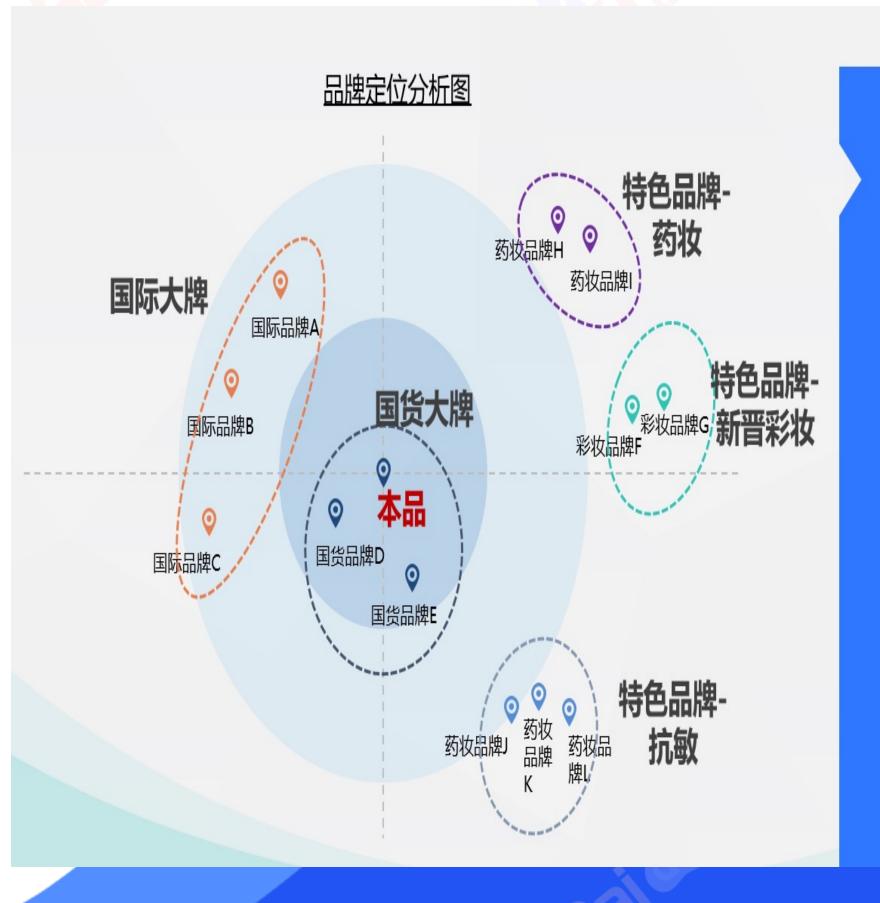


- 【品牌A/品牌B】与【特征1】有不同的距离,若【品牌 A】与【特征1】距离较近,则表示【品牌A】中消费者 【特征1】较【品牌B】更明显
- 【品牌A】与【特征1/特征2】有不同的距离,若【品牌 A】与【特征1】距离较近,则表示【品牌A】中消费者 【特征1】较【特征2】更明显



品牌洞察 - 品牌定位&消费者差异案例

日化品牌-品牌定位分析案例



业务解读:

- ▶ 直接竞品 传统国货大牌 人群高紧密度, 竞争性强;
- ▶ 间接竞品 不断挑战国际 大牌,潜力大;
- ▶ 特色品牌 在各个领域差 异化细分,内部竞争激烈, 争夺人群有一定难度。

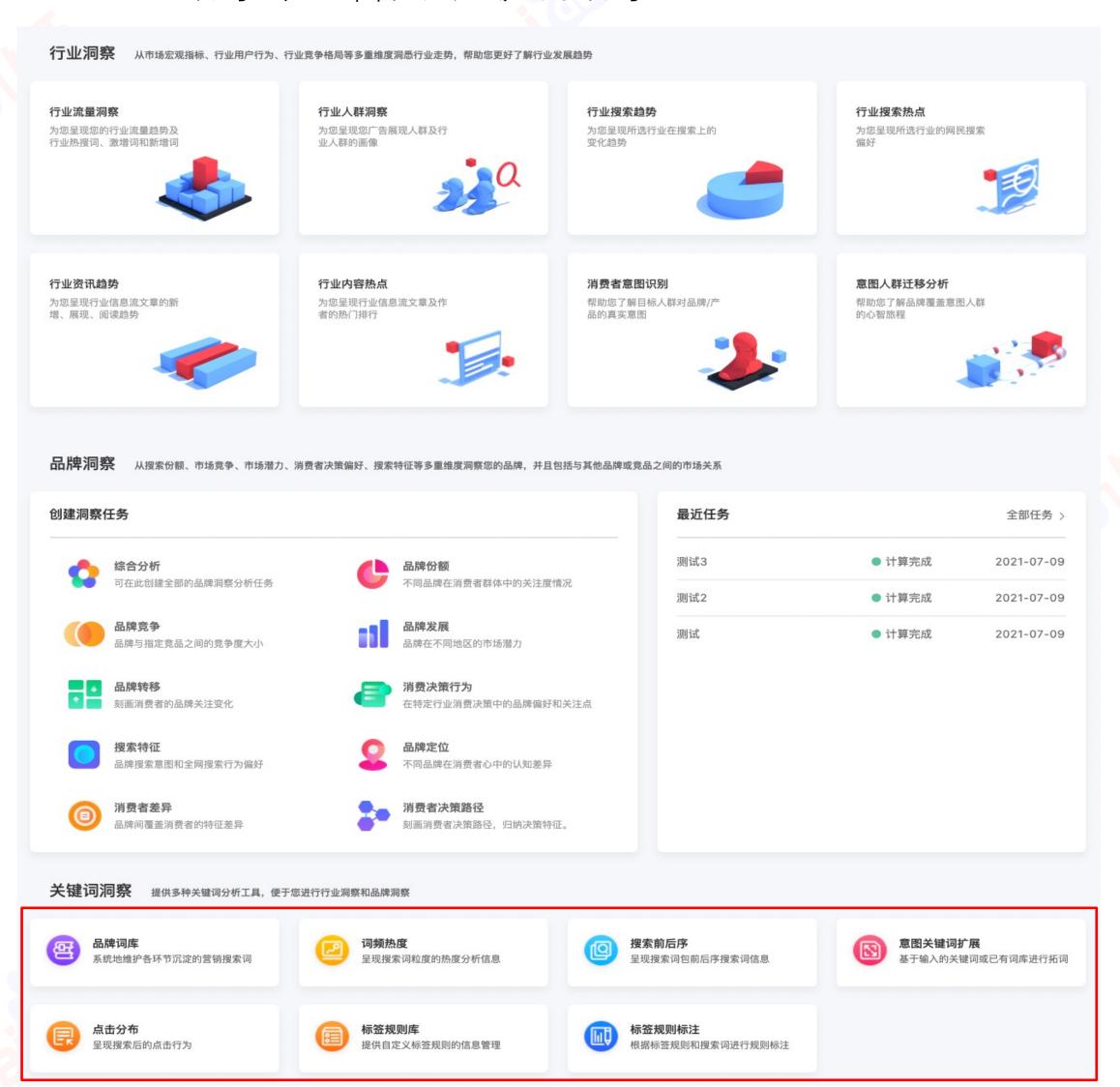
日化品牌-消费者差分析

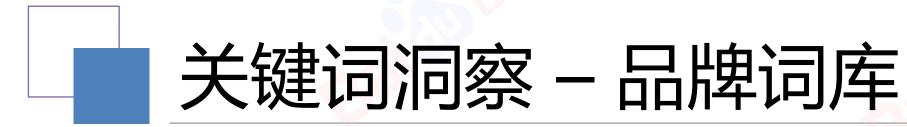


入口一:观星盘首页顶部导航栏-洞察中心-关键词洞察



入口二:洞察中心首页-关键词洞察





方便系统地维护从营销策略规划、目标受众定制到投放效果分析等各个环节创建的的营销关键词集合

STEP 1

进入页面

STEP 2

STEP 3

输入定制条件

■ 操作流程:

1 观星盘首页顶部导航选择 【洞察中心】-【关键词洞 察】-【品牌词库】,或 【洞察中心】首页底部 【关键词洞察】-【品牌词

点击【新建词库】创建

库】进入品牌词库主页面

创建词	库 ×
词库名	称: *
1	您可以直接输入或复制/粘贴意图词;每行一个意图词,最 多不超过50000个;

显示结果

				搜	索词库		
词库	数	量 更新时间 小	状态	操作			
<u>特斯拉</u> 特斯拉	1	2021-07-12 18:16	● 可用	查看	编辑	删除	
<u>社科院需求拓词版</u> 区 3g门户、3g、1060 3g、3g书城、gtx1060 3g、3g壁纸、3g免费网、3g 鬼畜3g、3g在线是什么意思	g网络、 41	271 2021-07-06 17:06	●可用	查看	编辑	删除	
宝马Test 骑着我的宝马、宝马汽车、宝马好不好	3	2021-07-05 16:02	● 可用	查看	编辑	删除	
寻人平台 希望寻人网、中国寻亲网、让爱回家公益寻人网、中国寻人网、宝贝回家 宝贝回家、中国儿童防走失平台、团圆系统、头条寻人	:寻子网、 9	2021-07-05 15:04	●可用	查看	编辑	删除	
结果示意:	查看词原	Ę.		+			×
可对已有词库进	社科院需	需求拓词版					
行编辑	意图词	司				Q	
	3g门户						0
	3g						
	1060 30	9					
	3g书城						
	gtx1060) 3g					
	3g壁纸						
	3g免费	XXI					
	3g网络						

注:品牌词库是一个仓库,支持各类词的创建和保存

搜索任务名称

查看

删除



通过搜索行为数据,挖掘用户行为特征,呈现关键词包的前后序关键词信息,更好识别受众行为意图

STEP 1

进入页面

■ 操作流程:

- ① 观星盘首页顶部导航选择 【洞察中心】-【关键词洞察】-【搜索前后序】,或 【洞察中心】首页底部 【关键词洞察】-【搜索前后序】进入搜索前后序主 页面
- ② 点击【新建分析任务】仓 建

STEP 2

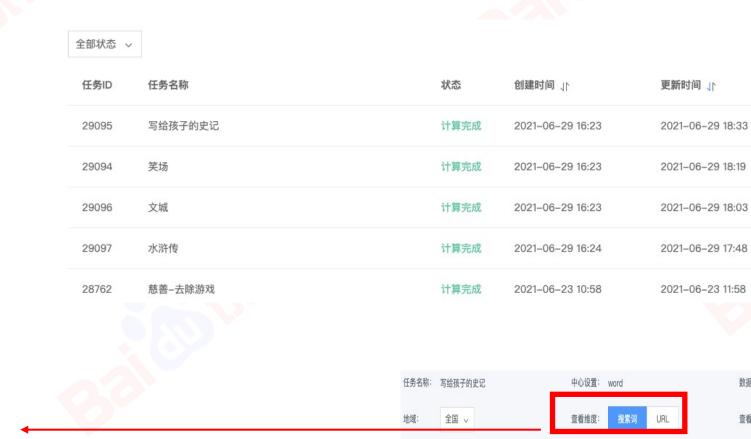
输入定制条件



- 选择【搜索词】维度,可查看用户搜索该词前后搜索哪些词
- 选择【URL】维度,可查看用户搜索该词 前后到访页面

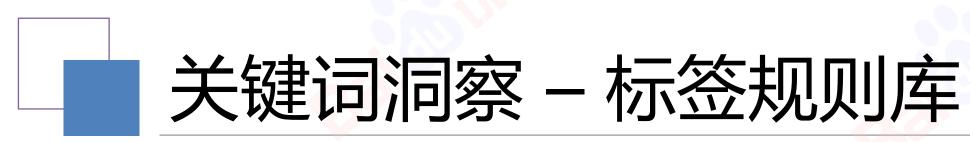
STEP 3

显示结果



结果示意: 可分端、分地域等维 度,查看词云或表格 形式结果





可在此自定义创建标签规则,将创建的标签规则应用于标签规则标注进行关键词标注

STEP 1

进入页面

■ 操作流程:

① 观星盘首页顶部导航选择 【洞察中心】-【关键词洞察】-【标签规则库】,或 【洞察中心】首页底部 【关键词洞察】-【标签规 则库】进入标签规则库主 页面

② 点击【新建标签规则】创 建 STEP 2

输入定制条件



STEP 3

显示结果

ID	规则名称	规则版本	创建时间 小	更新时间 小	操作
4636	宝马	高级版	2021-07-05 16:33	2021-07-05 16:33	編辑 删除
4635	宝马Test0704	基础版	2021-07-05 16:04	2021-07-05 16:04	删除
3960	汽车行业规则测试	高级版	2021-05-07 17:17	2021-05-07 17:17	编辑 删除
2397	test-xlsx-fsadfs	基础版	2020-12-27 21:22	2021-02-01 18:48	删除
2396	test-lzy-fdasfs	基础版	2020-12-27 21:22	2021-02-01 18:58	删除
2395	奔驰包	基础版	2020-12-27 21:18	2020-12-27 21:18	删除
2325	测试222222	基础版	2020-12-22 10:55	2020-12-22 11:48	删除
1525	测试1021	高级版	2020-10-21 10:35	2020-10-21 14:56	编辑 删除
1338	宝马规则验证-30w	高级版	2020-09-21 22:03	2020-10-21 10:22	编辑 删除
1084	test-dfaasd	高级版	2020-08-31 11:06	2020-08-31 11:06	编辑 删除

结果示意:可对已有标签规则库进行编辑

注:观星盘尚未建设的行业/品牌,可使用该功能进行自定义分析

根据创建好的标签规则对关键词进行标注,标注结果用于品牌洞察中的自定义分析

STEP 1

进入页面

■ 操作流程:

- 观星盘首页顶部导航选择 【洞察中心】-【关键词洞 察】-【标签规则标注】 或【洞察中心】首页底部 【关键词洞察】-【标签规 则标注】进入标签规则标 注主页面
- 点击【标签规则标注任务 创建

STEP 2

输入定制条件



注:需前置创建标签规则库

STEP 3

显示结果



结果示意:

- 使用【标签规则标注】创建的 结果可进行编辑
- 使用【上传标注结果】上传的 结果不可进行编辑

搜索词	品牌	产品
极飞无人机	极飞	消费级
极飞植保尹	极飞	农业
极飞农业别	极飞	农业
极飞无人机	极飞	消费级
极飞植保尹	极飞	农业
东莞极飞利	极飞	消费级
极飞植保利	极飞	农业
极飞无人机	极飞	消费级
极飞p80无	极飞	消费级
1 477 7.4+ //	177 T.	- . II .

注:标签规则标注较为复杂,建议使用"上传标注结果",具体操作说明见下页

根据创建好的标签规则对关键词进行标注,标注结果用于品牌洞察中的自定义分析

STEP 1

进入页面

洞察中心 > 关键词洞察 > 标签	好规则标注
标签规则标注	根据创建好的标签规则对关键词进行标注,标注结果用于品牌洞察中的自定义分析。如未创建标签规则,请新建,点击"前往标签规则库"跳转到新建规则页面。
标签规则标注任务	上传标注结果

■ 操作流程:

- 观星盘首页顶部导航选择 【洞察中心】-【关键词 洞察】-【标签规则标注】 进入标签规则标注主页面
- 顶部banner点击【上传标 注结果】创建

STEP 2

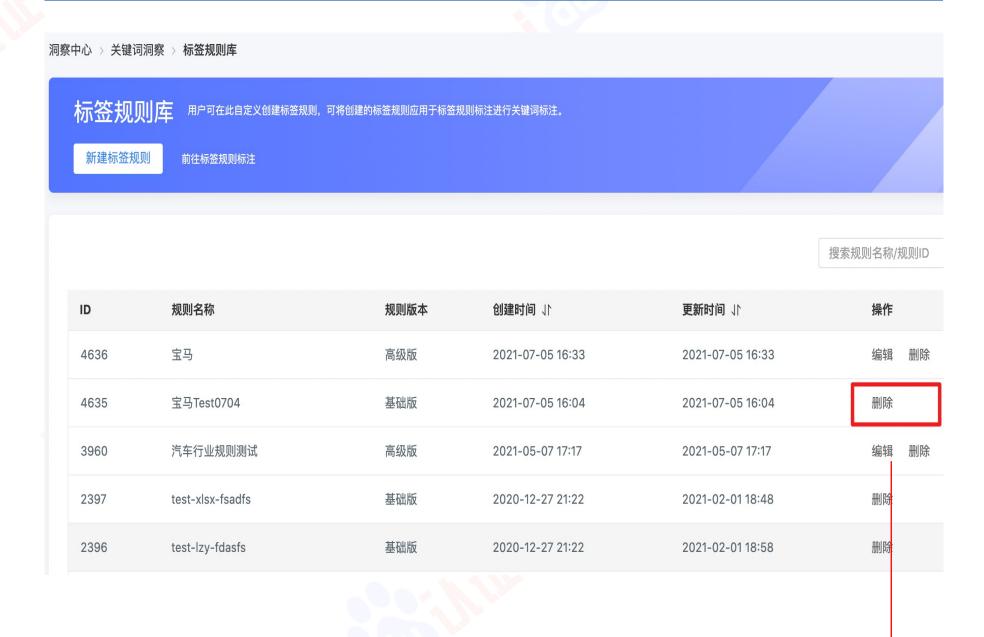
输入定制条件



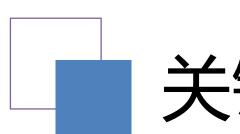
按提示要求创建文件

STEP 3

显示结果



上传结果可在【标签规则库】查看,不支持编辑



关键词洞察 - 意图关键词扩展

根据输入的关键词,能够快速拓展出更多高相关性词汇

STEP 1

进入页面

■ 操作流程:

- 观星盘首页顶部导航选择 【洞察中心】-【关键词洞 察】-【意图关键词扩展】 或【洞察中心】首页底部 【关键词洞察】-【意图关 键词扩展】进入意图关键 词扩展主页
- 点击【新建拓词任务】 建

STEP 2

输入定制条件



【精准拓展】,取消勾选,精准度 拓出更多意图词

STEP 3

显示结果



结果示意:拓展词 可查看竞争强度及 拓展理由

	Α	В	С	♦ D	E
1	拓词结果仅	供分析使用,如用于广告投放,需确	保关键词符合	《中国人民	共和国广告法
2	种子词 ▼	拓展词 ▼	竞争强度▼	推荐理由▼↓	
3	疫苗	宠物狗疫苗多少钱	2	黑马词	
4	疫苗	狗狗的疫苗多少钱	3	黑马词	
5	疫苗	狗狗疫苗多少钱一针	2	高频热搜词	
6	疫苗	狗狗打疫苗多少钱	2	高频热搜词	
7	疫苗	狗打疫苗多少钱	3	高频热搜词	
8	疫苗	猫咪疫苗多少钱	2	高频热搜词	
9	疫苗	狗狗疫苗多少钱	3	高频热搜词	
10	疫苗	宠物狗疫苗多少钱一针	2	高频热搜词	
11	疫苗	给狗打疫苗多少钱	3	高频热搜词	
12	疫苗	猫猫打疫苗多少钱	3	高频热搜词	
13	疫苗	狗狗打疫苗要多少钱	2	高频热搜词	
14	疫苗	幼犬什么时候打疫苗	3	高频热搜词	
15	疫苗	给狗狗打疫苗多少钱	2	高频热搜词	
16	疫苗	小狗疫苗多少钱	2	高频热搜词	
17	疫苗	10种情况不能打疫苗	3	-	
18	疫苗	疫苗	3	-	
19	疫苗	打完疫苗多久能吃鸡蛋	3	_	
20	疫苗	九价疫苗是干什么的	3	-	
21	疫苗	hpv疫苗适合什么年龄	3	-	
00		17 14 - 14 - 14 - 14 - 14 - 14 -			

注:广告主账户点击【意图关键词扩展】,跳转凤巢关键词规划师页面,具体操作说明见下页



关键词洞察-意图关键词扩展-广告主账户

根据输入的关键词,能够快速拓展出更多高相关性词汇

STEP 1

进入页面

创建消费者决策行为分析

创建消费者决策路径分析 内

会員

品牌词库

词频热度 内

搜索前后序 内

标签规则库

标签规则标注

意图关键词扩展

点击分布 内

跳转

关键词规 划师

STEP 2

输入定制条件



STEP 3

显示结果

任务ID	任务状态	创建时间	种子关键词	不包含	操作
57414	• 完成 ①	2021-07-15 11:19:08	直埋聚氨酯钢管/螺纹管生产厂家等89个种子词		下载保存到观星盘词库
750939	● 完成 ①	2021-07-09 18:59:36	3PE涂覆防腐直缝钢管等1个种子词	*	下载保存到观星盘词库

点击【保存到观星盘词库】即可在观星盘-【关键词洞察】-【品牌词库】中查看拓展结果



■ 操作流程:

创建品牌转移分析

- 如星盘首页顶部导航选择【洞察中心】-【关键词洞察】 意图关键词扩展】
- 2 点击【新建拓词任务】创建

通过搜索行为数据,挖掘用户行为特征,呈现用户搜索关键词后的点击行为,帮助更好识别受众行为意图

STEP 1

进入页面

■ 操作流程:

观星盘首页顶部导航选择 【洞察中心】-【关键词洞 察】-【点击分布】,或 【洞察中心】首页底部 【关键词洞察】-【点击分 布】进入点击分布主页面

点击【新建分析任务】创

STEP 2

STEP 3

输入定制条件



pl广告点击: 计算机端品专点击

PP广告点击:展现在搜索结果页面左侧上方的广告

阿拉丁点击:阿拉丁点击

关键词洞察 - 点击分布(内)

wise端广告点击:除品专之外的wise端广告点击

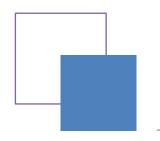
显示结果



- 可分析【搜索词】、【行为名称】、 击URL】等粒度的点击分布
- 点击分布pv是搜索词后点击URL的pv, 例搜 索A词,A词pv为1,在搜索结果页点击结果 1和结果2,A词点击分布pv为2

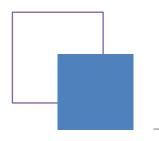
URL None http://dy.16 http://dy.16 台湾 http://k.sina http://k.sina http://map. http://new.c 台湾 http://new.c 台湾 http://news. http://news. http://news http://news 台湾 http://news 台湾 http://nourl 台湾 11 http://tieba 台湾 http://tieba 台湾 http://tieba 台湾 http://tw.ha 台湾 http://wenk 台湾 http://www. 台湾 http://www.

注:"点击分布" KA代理商权限账号不可见



产品操作指南 - 目录





产品操作指南 - 目录



将在百度域内与品牌或产品产生关联的消费者视为资产,呈现资产概况、迁移状况等各项数据,多维度评估品牌资产运营状况与效率

入口:观星盘首页顶部导航栏-品牌数据资产



注:【资产<mark>概览】及【营销绩效评估】仅开通白名单的广告主</mark>账户可见,一线同学可通过ICRM访问广告主观星盘账户查看此两处数据

资产概览

品牌数据资产-资产概览(内)

将在百度域内与品牌或产品产生关联的消费者视为资产,呈现认知、意图、行动各阶段消费者数量



全链资产分布

- 品牌总用户:近30天内与品牌或产品产生关联用户
- 认知阶段:被品牌的相关广告触达或刷到品牌相关信息流用户
- 意图阶段:点击过品牌相关信息流,或主动搜索过品牌相关信息, 过品牌相关视频用户
- 行动阶段:到访过品牌阵地(官网、百家号、小程序)或因品牌广告而转化 过的用户



注:呈现认知(Awaraness)、意图(Intention)、行动(Action)各阶段消费者数据,即通常所说的**A.I.A.**

全链资产分布 ② 品牌总用户③ 认知阶段② 意图阶段 ② 行动阶段 ② 5,594,932 6,119,060 19,680 504,448 一键圈人 一键圈人 一键圈人 一键圈人 "认知阶段"触点分布 点击触点分布条目可查看对应触点下钻内容 "广告曝光"触点下钻 文章浏览 80 % 搜索推广 信息流推广 信息流GD 开屏矩阵 聚屏推广 品牌专区 日期筛选 7天 14天 30天 -○- 文章浏览 -○- 广告曝光

2021/07/18

2021/07/19

2021/07/20

2021/07/21

品牌数据资产 - 资产概览 - 创建人群(内)



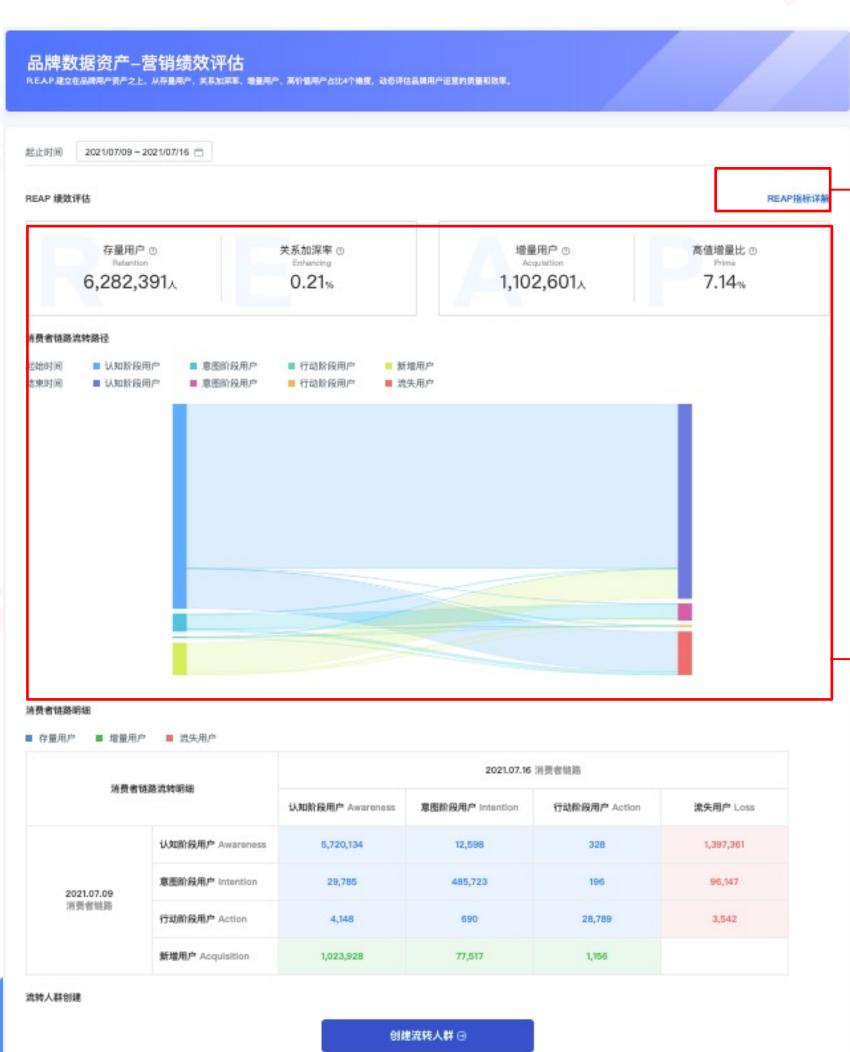
【一键圈人】可快速圈选该阶段所 有人群,可根据行业进行扩展

创建触点人群				
阶段选择:	认知阶段 意图阶段 行动阶段			
* 一级触点:	广告曝光 文章浏览			
二级触点:	搜索推广 信息流推广 信息流GD 开屏矩阵 聚屏推广	品牌专区		
预估人数:	人群预估 []人			
* 人群名称:	最多30个字符			
创建	取消			

支持圈选A.I.A.三阶段资产对应的一 级/二级触点人群

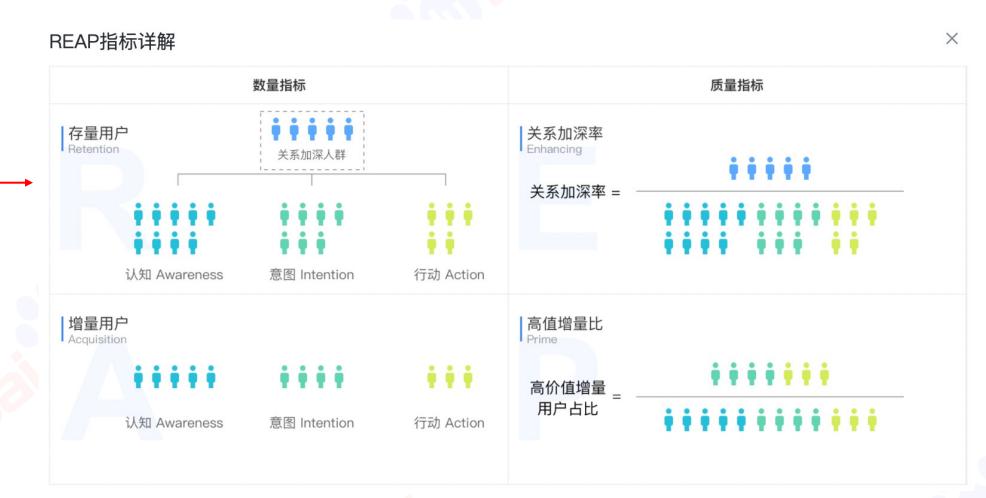
品牌数据资产-营销绩效评估(内)

R.E.A.P.建立在品牌用户资产之上,从存量用户、关系加深率、增量用户、高价值用户占比4个维度评估用户运营效率



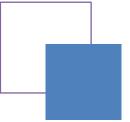
点击【R.E.A.P.指标详解】 可以查看图示概念解释

鼠标移至路径图任意区域 可查看用户迁移路径及具 体数值



R.E.A.P.绩效评估

- 存量用户:指某个时间段里原先已有的用户
- 关系加深率:指某个时间段里百分之多少的存量用户实 现消费者决策路径的阶段迁移
- 增量用户:指某个时间段里获取的新用户
- 高值增量比:指某个时间段里百分之多少的增量用户实 现了深度互动

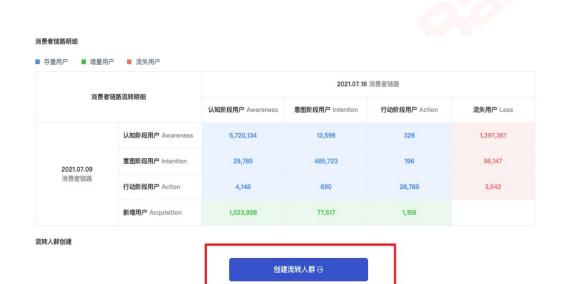


品牌数据资产-营销绩效评估-创建流转人群(内)资产概题

STEP 1

进入【创建流转人群】

营销绩效评估页面底部【流转人 群创建】选择【创建流转人群】 进入创建



STEP 2

选择筛选条件

根据需求设置需要的内容, 可选择按【流转人群】 生成,或按【分路径人群】生成



分路径人群生成 流转人群快速生成 意图阶段用户 行动阶段用户 新增用户 认知阶段用户 意图阶段用户 行动阶段用户 流失用户

*人群名称:

创建流转人群

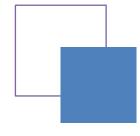
STEP 3

创建完成

可在【我的人群】中查看创建的阶段人群,根据 需要,可将人群添加至计算器、直接保存并分发 或仅保存

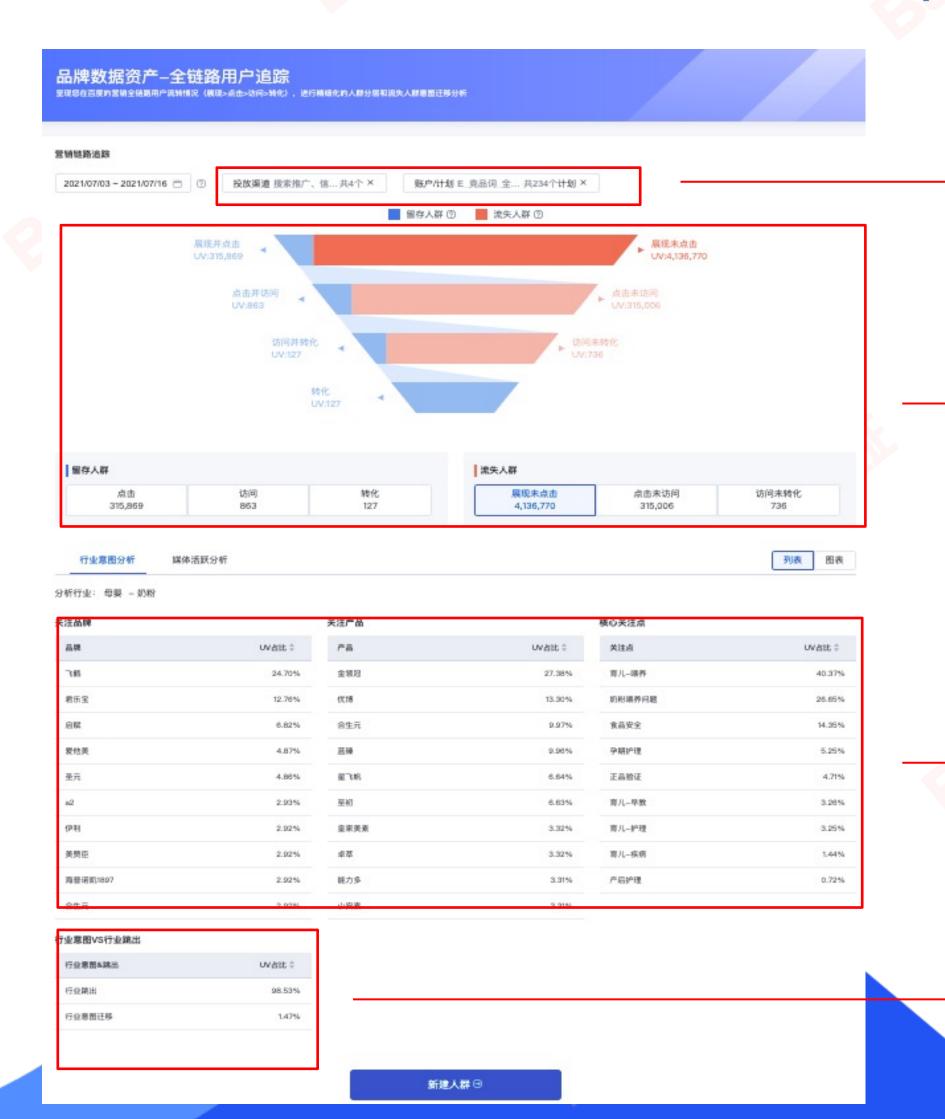


营销绩效评估



品牌数据资产-全链用户追踪

呈现在百度的营销全链路用户流转情况(展现>点击>访问>转化),进行精细化人群分层和流失人群意图迁移分析



投放渠道及账户选择

支持选择本账号和本账号建立授权关系的账号,可以多选,多选情况下账号的数据进行 合并计算,可通过投放渠道、账号/计划过滤数据

营销漏斗分析

每层漏斗人群分为2类(留存人群和流失人群),点击具体人群可查看相应数据

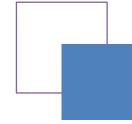
- 展现:各投放渠道的广告展现数据,数据为uv,非pv
- 点击:各投放渠道的广告点击数据
- 访问:基木鱼营销到访页,安装了百度统计代码的页面到访
- 转化:信息流/搜索推广ocpc转化,营销通转化,基木鱼营销页转化,爱番番潜客 转化, 百度统计自定义转化

行业意图分析

根据选择的人群在选择时间范围内搜索行为,分析其行业意图表达,包括关注品牌、关 注产品、核心关注点

行业跳出分析

分析选择的人群在近30天内是否还有行业意图表达,若部分人群无任何行业意图表达, 则该部分人群记为行业跳出



品牌数据资产一全链用户追踪一创建链路人群

STEP 1

进入【创建链路人群】

全链用户追踪页面底部选择【新建人群】进入创建



- 勾选【进行扩展】,可按设定范围扩展人群量级

STEP 2

选择筛选条件

根据需求设置需要的内容, 例如按留存人群生成, 或按流失人群生成等

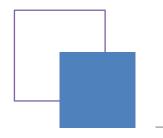


STEP 3

创建完成

可在【我的人群】中查看创建的阶段人群,根据需要,可将人群添加至计算器、直接保存并分发,或仅保存

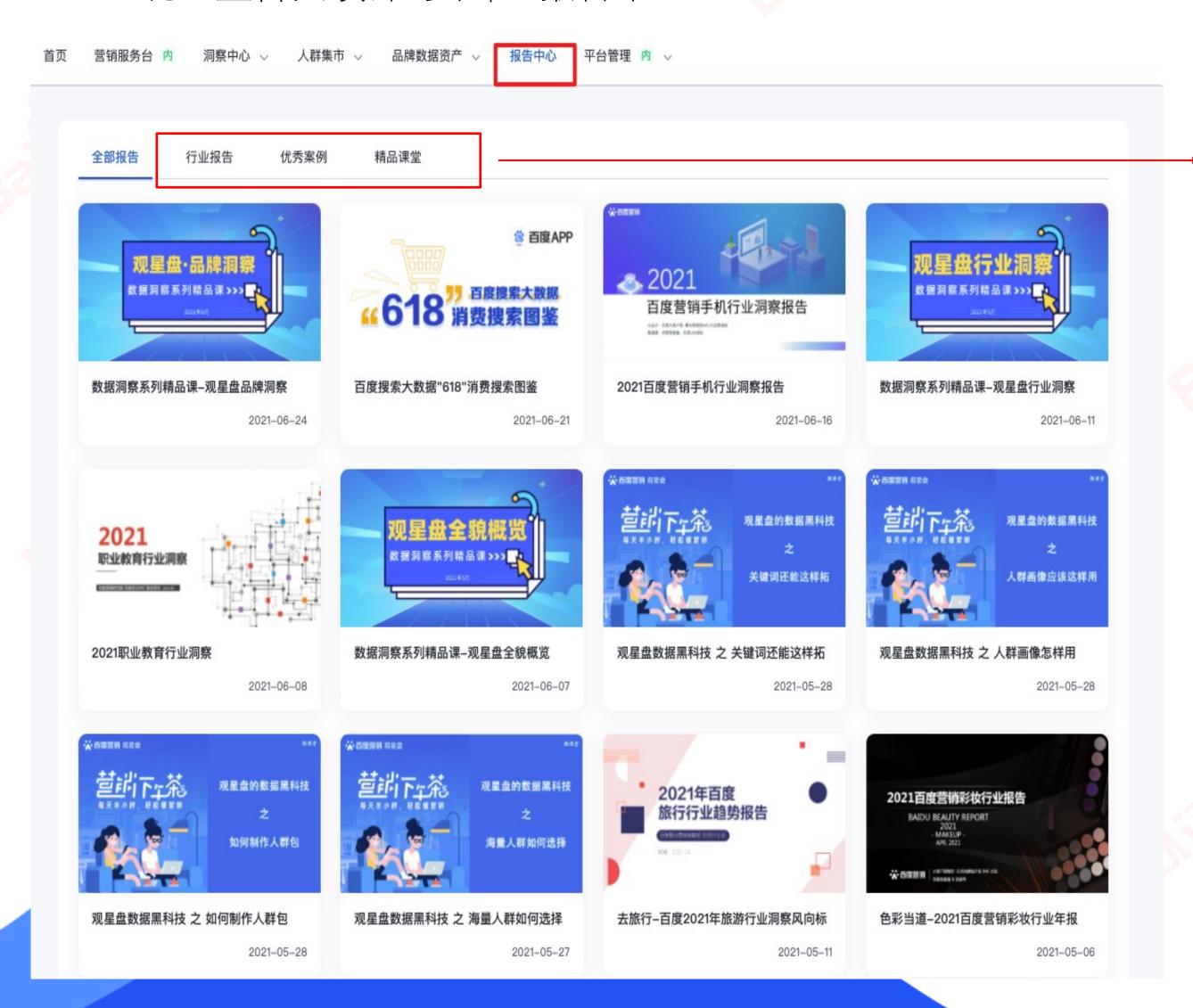




产品操作指南-报告中心



入口:观星盘首页顶部导航栏-报告中心



行业报告

行业报告定期更新,囊括奢侈品、汽车、手机、教育、旅游出行等多个主流行业

优秀案例

观星盘优秀案例,多行业showcase提供营销新灵感

精品课堂

精品课堂沉淀观星盘核心玩法

观星盘登录网址 guanxingpan.baidu.com

商业产品部(观星盘)



一方度言销观星盘

营 销 更 单 简



微信公众号



官方网站



祝/大/家/考/试/顺/利