

# 营销通&咨询产品攻略

商业产品团队 2021年8月

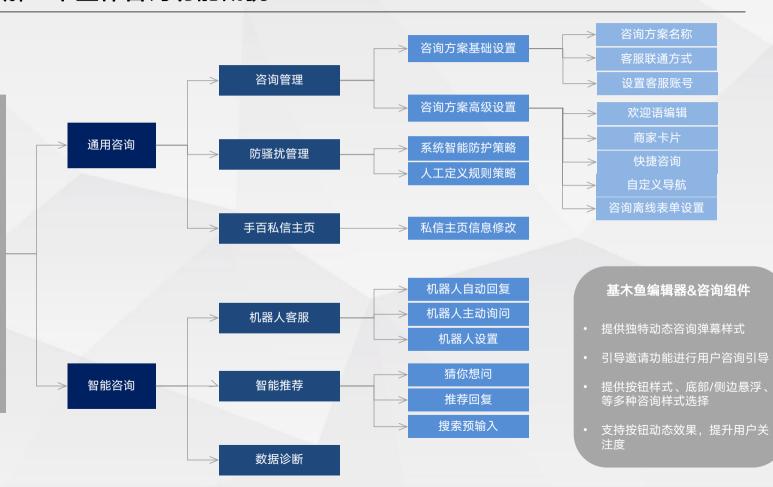


### 首先了解一下整体咨询功能概貌



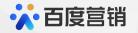
### 营销通&咨询

- 支持市面热门的50 余家咨询工具
- 支持咨询半屏浮层 及咨询落地页形态
- 可灵活设置咨询页 面内容
- 防骚扰管理,有效 屏蔽低质流量
- 支持免费智能客服 在线服务功能
- 有效进行线索管理





### 在使用咨询时, 你是否也有以下问题/困扰?





客户的业务重咨询,而且非常依赖**咨询弹窗**,基木鱼想用 弹窗怎么办?

客户的人工客服储备有限且流动快,有时**回复不及时**或者**内容不专业**,容易造成**线索流失**。

有时候用户进入落地页了,可能对于页面内容不太感兴趣,如果能主动引导用户进行咨询,转化的意愿也就更大些。

突然发生骚扰捣乱现象,占用咨询客服坐席,导致正常用 户无法进行有效接待影响投放效果。

主要投放以oCPC为主,对于咨询浅层转化和深层转化,都可以进行配置吗?





#### 咨询浮层

更好融入页面中,配合内容进行有效引导转化,可配置主动弹出.快速引导用户咨询,提升咨询连通率



#### 智能客服

全部功能免费,节省客户成本,支持全时在线接待,根据用户需求实现机智应答,提升线索留联率



#### 引导邀请(固定/智能邀请语、主动邀请语)

支持客户预设和根据用户搜索意图智能推荐邀请语展示, 还可通过客户IM侧主动发起邀请话术引导用户进行咨询



#### 咨询防骚扰

系统智能通过对话及用户行为分析,精准定位拦截骚扰流量,并支持客户自定义规则屏蔽,减少无效对话联通



#### oCPC有效联动

oCPC咨询浅层和深层转化目标均支持配置,并基于同百度 商业产品生态下,可更便捷完成产品问题排查操作



## 剖析关于'咨询'你不懂的那些名词



名词	简介	设置入口	示例
咨询方案	咨询的 <mark>基础信息设置</mark> 、授权客服账号等	营销通通用咨询	包含基础设置(基础信息、设置联通、客服账号)、高级设置 (欢迎语、商家卡片、快捷咨询、自定义导航、电话悬浮等)
咨询组件	落地页/前卡上显示的 <mark>咨询入口</mark> ,如咨询按钮、咨询悬浮等	基木鱼编辑器、推广平 台-创意组件	□ 在城市市
咨询引导语	当用户进入页面后邀请用户联通咨询对话,包括 <mark>固定邀请和主动邀请</mark> 两种能力;注:固定邀请(固定引导语)在咨询引导语中设置,主动邀请是客服实时向用户发起的对话内容	基木鱼的两个悬浮咨询组件	高级设置  ✓ 假高兴为您服务,有什么可以帮助您的 × 自度推出网际联络保持证别,知选成许等可申请保障  ✓ 展示引导邀请 编辑 > □ □ □ □ □ □ □ □ □ □ □ □ □ □ □ □ □ □
咨询浮层	落地页下悬浮的 <mark>半屏咨询</mark> 浮层,可自主配置进入落地页后主动 弹出。	基木鱼编辑器 咨询组件	对这样文
咨询弹幕	落地页内两种动态咨询样式,可自主配置弹幕内容进行用户引导,用户点击后联通咨询对话。	基木鱼编辑器 咨询组件	M/问题  ANTON CHARLE  ANTON CHA
对话唤醒	访客离开落地页时,客服可在24小时内向访客发消息(最多6条); 访客点击后可跳转到百度APP-私信模块继续和客服沟通	默认开启 可在营销通手百私信主 页配置接待咨询方案	百度 咨询回复消息 您咨询的消息商家有回复,点击查看>>
标签回传	IM可将客服对访客或会话打上的标签回传至百度,百度将对标签进行解析后应用到ocpc转化模型训练,提高模型准确率;ocpc已支持使用无效标签(即客服打标中包含"无效")	BCP咨询工具内	### ### ### ### ### ### ### ### ### ##



### 咨询浮层和咨询页是什么?如何选择搭配更适合我?



- ✓ 支持高级设置①、⑤功能配置生效
- ✓ 强弹窗引导客户, 关注咨询建联率
- ✓ 建议配置欢迎语, 引导用户点击建联
- ✓ 电话设置随业务复杂度可进行选配

- ✓ 支持全部高级设置功能配置生效
- ✓ 建议使用商家卡片介绍品牌/业务等内容增加信任度,提升留联率及有效率
- ✓ 热门咨询问答内容可配合快捷回复功能预设问题答案,减少人工客服接待成本

#### 咨询浮层

支持固定时间自动弹起三分之一屏浮层 强化引导用户,保证体验,提升接通率







(十) 请您输入....

#### 咨询页

支持配置展示丰富内容及多种辅助选项 增强用户信任,提升线索有效率



#### 咨询方案高级设置

完善咨询页内容转化路径,提升咨询线索有效率

1

#### 欢迎语

支持自由设置,不再一成不变,激起访 客咨询意向

2

#### 商家卡片

支持图文及视频,全方位茂彰显核心卖点、热门活动及时宣传

3

#### 快捷回复

结合访客意图/兴趣点,设置回复内容降 低访客咨询成本

4

#### 菜单导航

结合业务场景添加导航,引导访客浏览 更多内容

5

#### 电话设置

提供电话拨打方案快速实现深度沟通, 有效获取用户线索

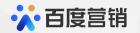
6

#### 离线表单

通过表单进行咨询兜底方案,防止咨询 无人接待时线索流失



### 智能咨询 | 机器人&智能推荐应用介绍



### 降本-机器人客服

# 

**场景:**人工客服坐席繁忙,超

越同时支撑咨询最大载荷

任务:同时服务最大量级客户

咨询需求,尤其针对完成有标准答案且高重复度问题(如优惠活动说明、优惠券使用规则

等)。

**动作**:智能客服上线帮助人工 客服**分担咨询和业务等共性问** 

题。

**结果:** 日常咨询和简单重复标准度高的问题分配至智能机器人完成服务。

场景 2 人工闲时



场景:午休、吃饭、短期不在

线等碎片时间

任务: 完成人工客服被占用时

的咨询服务

动作:智能客服上线帮助人工 客服分担咨询和业务等共性问

题。

**结果:** 日常咨询和简单重复标准度高的问题智能均能完成服务。

场景 3 夜间咨询



场景: 节假日、周末、夜间

任务: 满足网民不间断的全时

咨询需求

动作:智能客服上线回复咨询

和业务等共性问题。

**结果:** 有效延长广告主投放时间,有效获取更多有效线索,解决夜间,节假日和双休日客服不在岗,但是网民有咨询需求的场景,由智能客服承担咨询服务。

### 提效-智能推荐

提升 开口率

问题即可联诵咨询



#### 举个例子

推荐问题(猜你想问): 网民进入 咨询页无需输入内容,只要点一下

推荐内容(内容推荐): 网民进入 咨询页有更多感兴趣的内容可以看

推荐回复:系统根据语料生成回复内容,符合网民需求点击一下即可

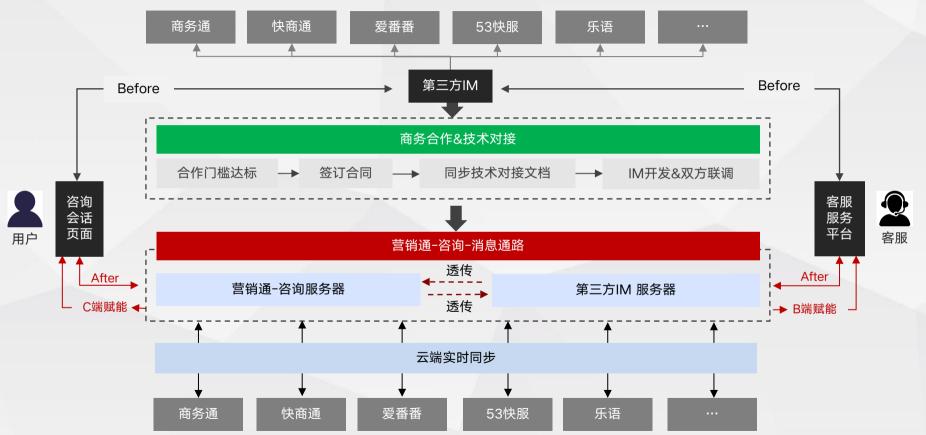
发送

**搜索词预输入:** 将网民搜索词自动带入咨询页输入框内,降低咨询成本。



### BCP | 与IM厂商合作对接模式







### BCP | 已支持的咨询IM厂商,覆盖目前主流/新兴/自研等多类品牌



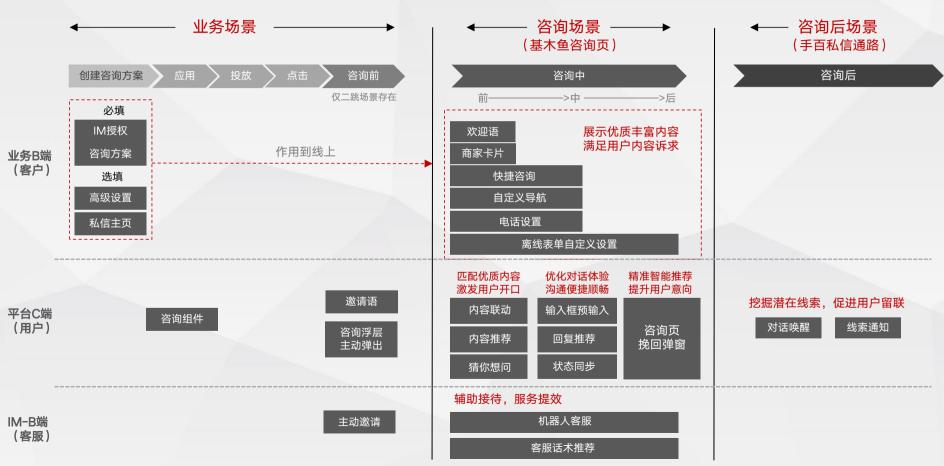
综合成立时间(从业经验)、融资轮次(资金实力)、百度指数(知名度),划分格局如下:





### 咨询使用路径、核心场景及功能梳理







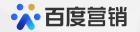
### 业务场景 | IM授权&咨询方案&私信主页功能







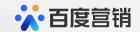
### 业务场景 | 基木鱼编辑器&咨询组件功能







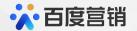
### 咨询场景 | 咨询高级设置功能







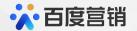
### 咨询场景 | 智能推荐功能







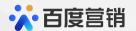
### 咨询场景 | 智能机器人客服功能







### 私信场景 | 线索追击相关功能



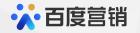


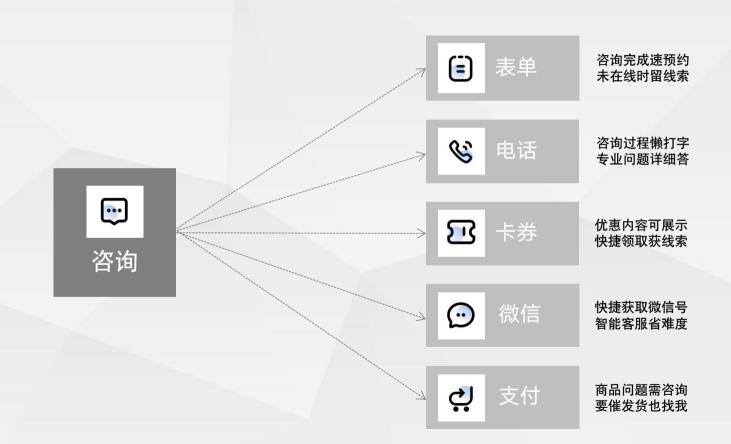
通过手百私信通路重启用户咨询对话唤醒能力;同时支持设置手百私信主页(展示对话唤醒功能及支持客户管理主页披露信息)





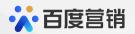
### 咨询为什么属于最复杂的转化组件?



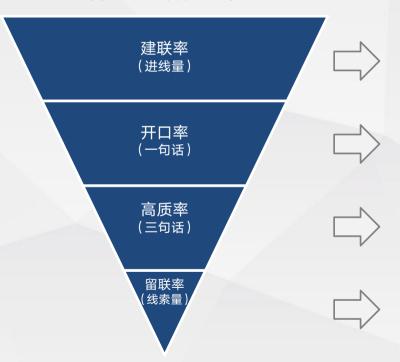




### 这么多功能如何搭配使用提升转化?



### 咨询场景转化漏斗



### 咨询适配产品功能

- ✓ 咨询浮层(可配置主动弹出)
- ✓ 引导邀请(固定/主动欢迎语)
- ✓ 咨询组件-弹幕样式
- ✓ 欢迎语配置

- ✓ 猜你想问✓ 推荐回复
- ✓ 主页logo&名称设置
- ✓ 搜索预输入

- ✓ 咨询页跳转
- ✓ 自定义导航
- ✓ 商家卡片
- ✓ 快捷咨询
- ✓ 离线表单(支持自定义样式)
- ✓ 挽回弹窗(智能推荐相关问题)
- ✓ 电话设置(咨询页内快捷拨打)

### 特殊场景&适配

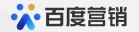
- 系统智能防护策略
- 自定义规则防护策略 (支持访问频率/数量/地域)

触发规则将启动验证码 防止占用咨询客服人力

	方客较多,需输入正确 百方可联通客服
2+501	2.8
杨小	取消



### 咨询转化托管的优势是什么?





能力建设集百家之长深度服务多客户长期积累

(杨晨全)

百度<mark>全域产品</mark>场景 支持全局响应

百度全行业&客户数据 海量业务数据支撑 VS

产品功能

IM咨询工具

依赖IM工具技术能力&商家购买版本 功能使用受限

用户场景

客户自建站&临时会话窗口内容联动差&用户离开无法找回

策略数据

依赖IM工具服务行业&客户数据业务数据稀疏单薄

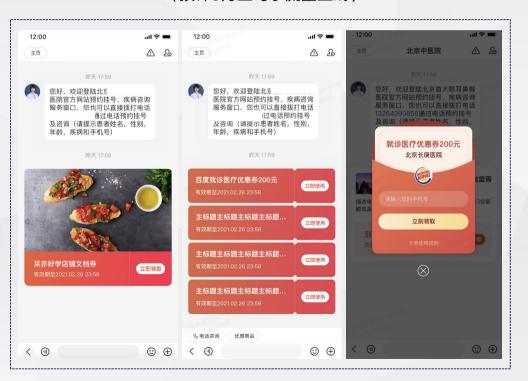


### 咨询重点产品功能预告



### 咨询支持卡券展示领取

(预计9月上旬小流量上线)

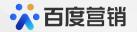


### 引导弹窗支持咨询展示

(预计9月中旬小流量上线)







#### 问: 引导邀请是什么功能? 怎么我在IM侧发送邀请发不出去?

答:引导邀请包含基木鱼预设引导语和客户IM咨询主动推送两种方式,首先需要保证在基木鱼使用底部或中部悬浮咨询按钮样式开启该功能才可使用。其次IM侧主动邀请功能需要确保该IM工具支持该功能,如使用咨询浮层主动弹出功能邀请语将展示在咨询浮层内,同时主动邀请将优先于固定邀请语展示。

### 问: 为什么打开咨询页后显示客服不在线, 只弹出了一个留言板?

答:基木鱼咨询页通过读取IM咨询工具侧对应咨询方案客服在线状态,如实际在线但未联通请排查测试IM侧是否实际为联通状态,同时确认该落地页是否使用的为此在线咨询方案,留言板作为默认兜底方案,确保客服不在线时用户可以通过表单填写的方式进行留联保障客户效果。

### 问: 进入咨询页后为什么会提示"目前访客较多,暂时无法接待"?

答:可能由于客服在咨询工具内设置了屏蔽规则或者将该访客拉黑,需要在咨询工具内确认检查相关配置,如未设置请沟通您的对应账户优化师提风铃进行case排查。

#### 问:欢迎语配置后为什么不生效?

答:欢迎语分为咨询方案预设和咨询工具侧预设,咨询工具侧欢迎语需要用户联通客服后可进行展现,如进入咨询页或咨询浮层展开态;如 使用咨询浮层主动弹出情况下由于用户尚未联通客服将仅展现咨询方案预设欢迎语。



## 让 营 销 更 简 单



微信公众号



官方网站