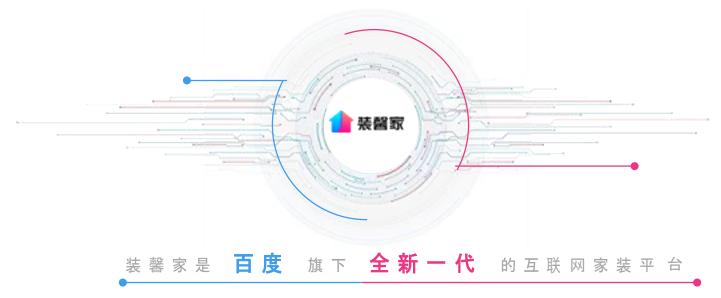


zxj-store@baidu.com





我们是谁



基于百度强大的推荐引擎, 赋能家装行业服务 商的数字 化经营

坚持专业、真实的内容建设

坚持消费者被谁的 内容打动就由谁来服务的 原则

实现装修需求一内容-门店-服务的无缝连接

百度旗下 全新一代 的互联网家装平台



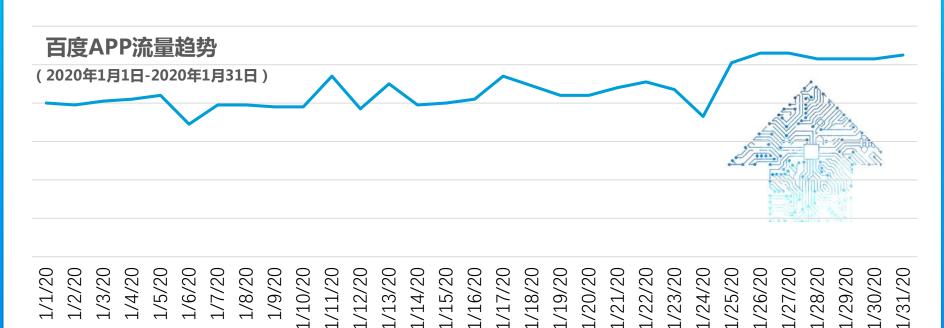
百度搜索、百度信息流、百度APP的顶级家装流量入口

覆盖家装行业全链路用户需求

疫情期间搜索和信息流流量趋势持续上涨,网民需求不断攀升

百度APP流量月底环比月初持续上涨

----- 流量高峰窗口 -----



百度旗下 全新一代 的互联网家装平台

检索结果页

Query=装修效果图

内容连接服务:即 **内容-门店-服务 全链路链接**



装企经营 *多维度优质内容*

装馨家对 符合用户需求的 *内容做分发*

(9) / 7 店

服务



检索结果页-装馨家权威认证

Query= 某品牌相关词

Bar Con 8- BS-7 装修效果图 28 48 EA DE NE BE **《中国教育·被職業職者司教育** 部庁水电線計算要注意什么事項7 怎么 **協設庁** with the -E-THER BUILDING 检查才对7 - 精选设计师问答 Boloni PARTIES, 1916 ---MERCHANDANIAN, DWINSES-T **ビ京田市山上下海の利用した-企 **CHARLERSONS N. RESEARCH MR. DERIG SMITH, BY ARRESTS DEDEK GIFTSHIPS 三层室技术电影什么要注意的? ALTERDAY, GROW & PARKS, 355, 98, 50. - 281499 ###1C18-### 0625 OF SPERMANNESS ASSESSMENT STREET, STREET, 客厅水布设计-国外

检索结果页

Query= 改水电注意什么

检索结果页 检索结果页 检索结果页 检索结果页 经索结果页 经索结果页 经索结果页 Query= 求京装修公司 Query= 某某设计师 / 设计师 某某



※日日本市・製造の信息

内容连接服务:即**内容-门店-服务 全链路链接**



用户被优质内容 打动,进入 *装企立体化门店*

装馨家提供 *丰富门店模块*

服务











内容连接服务:即 **内容-门店-服务 全链路链接**

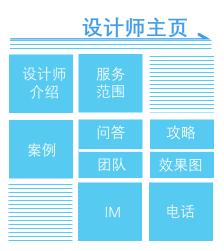




用户被优质内容 打动, 进入 装企立体化门店

装馨家提供 丰富门店模块

服务





设计师主页

品牌的店铺页 设计师主页可跳转至 其所在商家店铺页



内容连接服务:即 **内容-门店-服务 全链路链接**

加速决策组件

沟通/转化组件



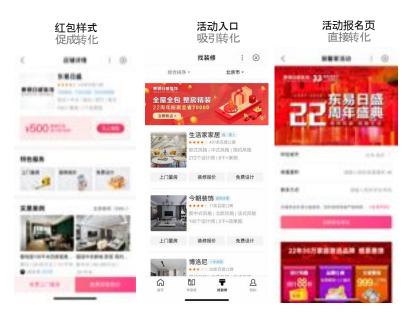
活动组件、 红包组件、 平台活动、

(9) 门店

⑧ 服务

促成用户 *从内容等形成决策*

并与用户 *沟通或取得线索* 从而提供服务



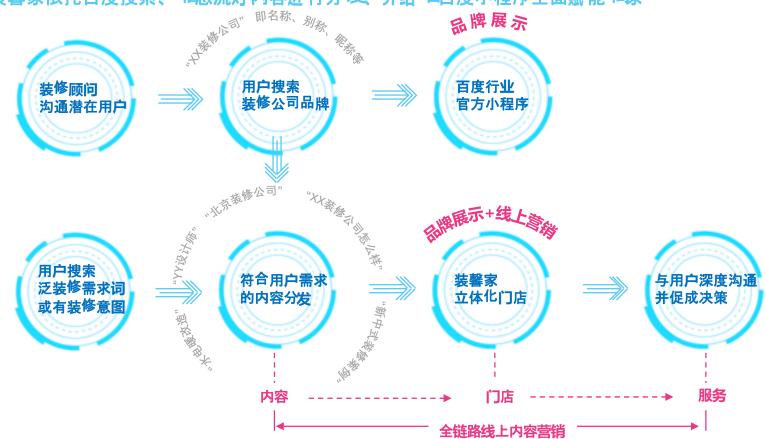


表单详情页 精准转化



装馨家, **百度整体家装解决方案**

装馨家依托百度搜索、信息流对内容进行分发、并结合百度小程序全面赋能商家



全面赋能装企,实现基于内容的线上自营销



内容即营销

服 务 即 营 销

百度家装,众志成城助力装企线上营销

共克时艰,免费三个月

即日起到2020年3月31日,报名成功的用户,将在报名后提供3 个月的免费开店能力和经营流量

> 疫情当前 线下活动?小区营销?店面营销?

用户习惯更加线上化 用户更加理性、是在线上寻找内容并详细对比装修公司

借力 百度系搜索 feeds流量分发引擎 装馨家垂直平台助力装企线上营销

疫情期间,线下完全失灵

装馨家提供 全链路线上化解决方案



- 品牌推广线上化
- 门店展示线上化
- 打动用户线上化
- **着准获客线上化**

百度行业流量-触达用户线上化:

百度搜索、feeds精准分发 代替 线下活动



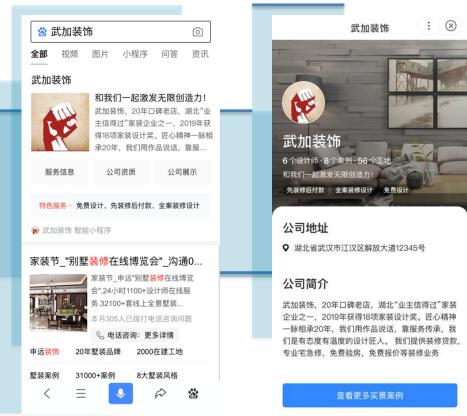
品牌推广线上化

- 门店展示线上化
- 打动用户线上化
- **着准获客线上化**

百度精准寻址-品牌推广线上化:

上线装企的百度官方小程序, 用户搜索品牌名即可全面展示品牌信息。

让用户通过 搜索感受品牌实力 代替 品牌传单



注:本文档案例仅为示意,搜索结果干人千面,具体场景以实际检索结果为准。另,部分功能开发中,以当前产品实际形态为准。下局

疫情期间,线下完全失灵

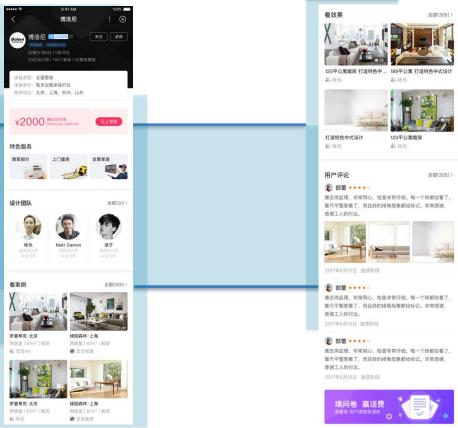
装馨家提供 全链路线上化解决方案

- 触达用户线上化
- 品牌推广线上化
- 门店展示线上化
- 打动用户线上化
- **着** 精准获客线上化

建立线上门店-门店展示线上化:

店铺介绍、团队(基础版不包含)案例、 问答、攻略、效果图、获奖等信息均在店铺中展示。





装馨家提供 全链路线上化解决方案

触达用户线上化

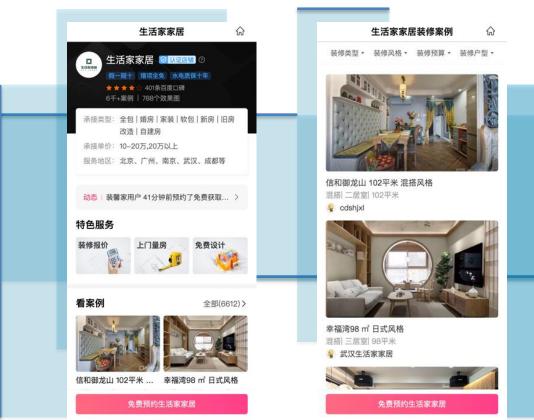
品牌推广线上化

○ 门店展示线上化

打动用户线上化

● 精准获客线上化

案例-门店-线索全链路 代替 家装顾问面对面沟通



注:本文档案例仅为示意,搜索结果干人干面,具体场景以实际检索结果为准。另,部分功能开发中,以当前产品实际形态为准。下同。

疫情期间,线下完全失灵

装馨家提供 全链路线上化解决方案

- 触达用户线上化
- 品牌推广线上化
- 门店展示线上化
- **打动客户线上化**

精准获客线上化

用户决策沉淀,精准获客线上化:

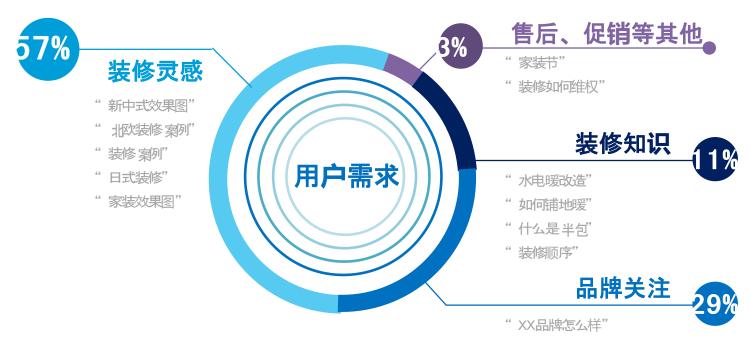
线上直接获客



注:本文档案例仅为示意,搜索结果干人干面,具体场景以实际检索结果为准。另,部分功能开发中,以当前产品实际形态为准。下向



用户对家装有丰富的需求,主要是:装修灵感、品牌关注和装修知识。



- " XX品牌装修 幫列"
- "XX品牌有折扣么"
- "XX品牌和YX品牌哪个更好"

以装修灵感为例,用户通过搜集案例、效果图等来获得装修灵感;但是这些案例是否 适合自己的房子,如何在自己的房子中还原,谁来服务等问题却一直困扰用户。

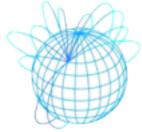


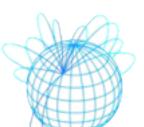
灵感:有哪些好看的效果图?

真实: 这些好看的效果图是真的么?

还 原 能不能搬到我家的房子里?

服务: 那谁能搬到我家房子里呢?







内容: 好案例如何让用户知道?

一牌: 如何能自己的案例 和自身 品牌强绑定?

找到: 如何让用户通过案例找到企业?

而优秀的装企其实有大量既往的优秀案例和效果图。借助装馨家平台可以进行上传,进而展示。

—— 案例店铺页展示

- 全景案例

实景案例

效果图·

-百度装馨家赋能装企内容建设





-装企 上传真实优质案例

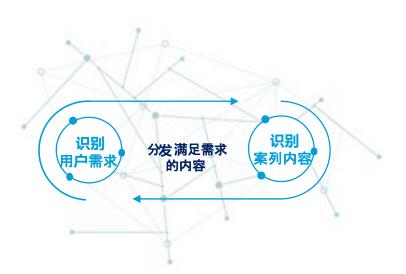




当用户搜索"案例""效果图"时,装馨家对装企上传的优秀案例/效果图等内容进行精准 分发。

案例分发:百度搜索卡片

百度装馨家**对装企内容做出精准分发**







用户自主判断该内容是否符合自身需求,通过对内容的认同,进而对装企产生兴趣和信任。通过内容,实现用户需求和门店服务的精准对接。

用户可以进入店铺页查看门店的各种案例、 效果图、设计师、设计师的既往案例、门 店擅长的风格等

从而看结合自身的需求,精准选择适合需求的装修公司和门店。<u>精准对接服务。</u>







并且在进一步的沟通或者了解后,用户最终将装修灵感的收集转化为购买决策。

- **获取同款装修报**价 -





用户可以直接点击『同款』,将 决策信息留给门店



被案例打动后也可以与设计师/门店进一步沟通形成决策







再比如装修知识。装修是一件复杂度极高、卷入度也极高的决策。





先铺 地面还 是先刷漆?



什么是局改?



如何改水?



改地暖麻烦么?怎么改?



如何检查施工质量?





木地板 和瓷砖的优劣?

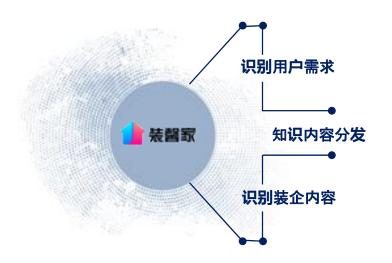
木地板分几种?



于是,用户在信息搜集的过程中面对很多问题,包括:信息零散、缺乏权威、难以实现等问题。



而当用户在百度搜索装修知识时,装馨家分发问答等知识 满足用户"装修知识"需求。



用户搜索装修知识类内容的卡片

0

查看更多 >



用户点击装馨家的知识类的搜索卡片,就可以查看更多相关内容。对提供相关装修知 识的装企产生了解和信任。

10 % mal "all % 0

: (x)

小区暖气改造施工把墙打了两 个大洞怎么办

小区暖气改造施工把墙打了两个大洞, 这样是否会影响... 全文

回答(2)

交心吧放到我身上

在周边墙体(混凝土体)润湿后,用砖 块和素水泥浆浆填充或素水泥浆(起配 合比与混凝土内的砂浆成分相同) 将洞 口周边涂抹均匀。洞口边处理完毕后, 浇筑比楼板混凝土标号高一级的细石混 凝土 (掺入相当干胶凝材料含量10%的 高效HEA抗裂防水膨胀剂)。混凝土... 全文

2015-12-02

你是不是偷人了

等安装完成后,用腻子堵住就是。只要 不讲老鼠就OK了。 △ 收藏

免费上门量房

门店店铺页

装企可建设常见内容: 获得分发|增加企业专业度|避免 重复回答

企业维护,产生问答

问答社区

关于家里装修最后悔的事情有哪些?

家居走廊设计注意事项一: 走廊的平面位置 ① 走廊在家相 上很难变成吉相,但在东、东南、南、西南走廊,因为是... 共3人回答 30人收藏



家居走廊设计注意事项一: 走廊的平面位置 ① 走廊在家相 上很难变成吉相,但在东、东南、南、西南走廊、因为是...

共6人回答 30人收载

关于家里装修最后悔的事情有哪些?

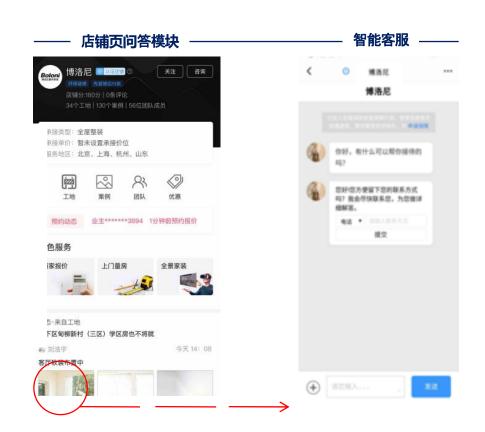


家居走廊设计注意事项一: 走廊的平面位置 ① 走廊在家相 上很难变成吉相,但在东、东南、南、西南走廊、因为是... 共6人回答 30人收藏

□咨询 | ℃电话

如果这些问题仍然没办法满足用户,用户就会有进一步深度沟通的需求。当用户点击"咨询"按钮,装馨家智能客服可以帮助装企提升问答效率。





同时,装馨家还提供电话组件,帮助用户和装企能够高效、直接、深入沟通。





再说一个典型场景。当用户进入品牌筛选的阶段关注的就是<u>品牌实力、品牌口碑、品</u> 牌折扣等内容了。





当用户搜索"XX地区装修公司"、"装修公司排名"的时候,装馨家搜索卡片聚合优质装 修公司,并提供品牌背书。

搜索结果页





查看更多 >

或者当用户表现出对某个装修公司/设计师的关注时,即可展现该品牌的搜索卡片,充 分展现品牌实力。

— 品牌相关词搜索结果 ———

品牌词搜索结果

设计师搜索结果

用户搜索**装修公司名、装修公司相关、设计师**都可以展现搜索卡片,全面展示品牌实力

- -XX装 修公司
- -XX装 修公 司怎么样
- -XX装 修公 司口碑
- -XX装 修公 司案例
- -XX设计师 -设计师XX

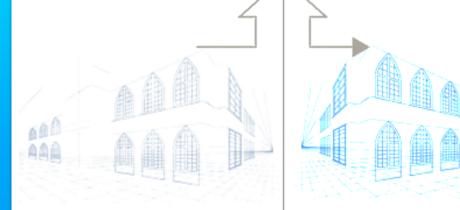






品牌 关注

以前,装企让用户进到门店展示品牌实力。现在用立体化店铺就能全面展示品牌门店的实力,获得用户信任。



线下门店

线 上 门 店

- 装馨家线上门店



特色服务



全部(6612)>

看案例

信和御龙山 102平米 ... 幸福湾98 ㎡ 日式风格

免费预约生活家家居

门店简介

企业介绍

公司简介

大型装修平台

公司地址

成都市锦江区东大街芷泉段时代八号40楼

服务信息

承接类型: 全包|婚房|家装|软包|新房|旧房改造|

自建房

擅长风格: 欧式 | 美式 | 简约 | 现代

承接户型: 二居室 | 三居室 | 四居室 | 别墅 | 复式

局部空间: 暂未设置局部空间

承接面积: 60-150平方米

承接价位: 10-20万 承接地区: 北京 广州 南京 武汉

承接地区: 北京、广州、南京、武汉、成都、天津、杭州、西安、福州、贵阳、大连、昆明、长

沙、沈阳、青岛、济南、太原、重庆、济

宁、南充

特色服务

假一赔十

假一赔十

增项全免

免费预约生活家家居



品牌 关注

现在装企可以通过线上立体化店铺,全方位展示门店信息。

<u>例如门店简介、门店特色服务、以往案例、附近案例、正在开工的工地直播、团队介</u> 绍、优秀的设计师和设计师以往的案例等等。

装 馨 家 立 体 化 店 铺



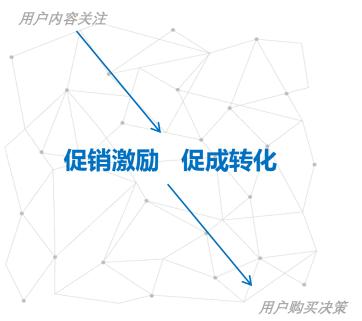




Francisco de la companio de presenta

......

装企在线下门店展示企业实力之后,通常还会给用户一定折扣,让用户快速下单。为此,装馨家立体门店设计了红包模块、活动模块,来帮助用户快速决策。







并且为了还原线下店铺中装修顾问和用户的沟通,装馨家立体化门店用IM、电话组件来实现用户和装企的高效沟通;并且用表单模块来实现初步购买意向,缩短线下决策时间。



百度旗下全新一代的互联网家装平台

zxj-store@baidu.com 装馨家





